



AMIDO AB (PUBL)
ORGANISATIONSNUMMER 556751-8708
ÅRSREDOVISNING 2019

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna
årsredovisning för räkenskapsåret 2019-01-01 - 2019-12-31

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Förvaltningsberättelse	3
Styrelseordföranden har ordet	7
Resultaträkning	9
Balansräkning	10
Förändring av eget kapital	12
Kassaflödesanalys	13
Tilläggsupplysningar	14

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

VERKSAMHETEN

Amido erbjuder digital nyckelhantering som tjänst. Vi utvecklar och säljer denna tjänst direkt och genom partnerskap till fastighetsägare som har ett eller flera passersystem. Amido specialiserar sig på att tjänsterna är fabrikatoberoende och att en digital nyckel ska fungera i alla elektroniska lås.

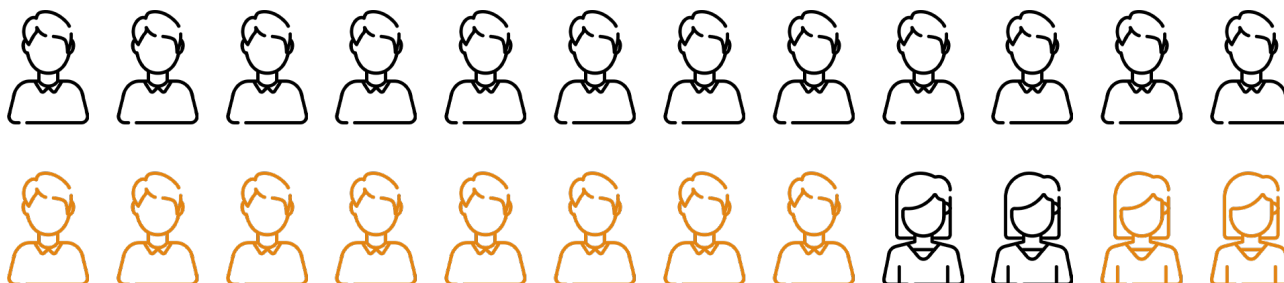
Företagets säte är Göteborg.

VIKTIGA FÖRHÅLLANDEN OCH VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER RÄKENSKAPSÅRET

TILLVÄXTEN

Återkommande intäkter (SaaS) växte med 32% under året och vi nådde 683 089 digitala nycklar i våra system. Årets resultat landade på 0,4 miljoner och omsättningen inklusive aktiveringar ökade till 18,5 miljoner.

Personalmässigt var det också ett år av tillväxt. Från fjorton Amidos i början av året till tjugofyra när nya året firades in.



Bolagets kassa växte rejält under 2019 genom en "crowd funding" på drygt 2 miljoner i början av året och spridningsemissionen på 25 miljoner i samband med introduktionen till handelsplatsen Spotlight i december. Allt detta kostade ca 6 miljoner. I januari i år hade bolaget en kassa över 20 miljoner kronor som vi avser investera i fortsatt tillväxt.

Bolagets goda tillväxt och de senaste årens positiva resultat gjorde att vi fick AAA i kreditrating 2019.

KUNDER

Den nya affärsmodellen har fortsatt att vinna mark och i april hade fler än 50% av våra kunder tecknat avtal på den samt vår driftcentraltjänst. Vi ser att det varit starkt bidragande till att vi nådde ett nytt rekord gällande Nöjd Kundindex på 74,8 (70,2). Med noteringsdistraktionen avklarad kommer vi nu kunna fokusera än mer på ökad kundnöjdhet och höjd leveranstakt.

Våra kunderna fick även tillgång till flera nya värdefulla funktioner. En efterlängtd sådan var att kunna se när en digital nyckel senaste användes. Detta hjälper kunden att rensa bort digitala nycklar som inte behövs. Vi lyfter gärna fram den funktionen här då den är ett bra exempel på en funktion som höjer säkerheten och hjälper kunden att optimera antalet nycklar!

En smärre succé i användandet av Alliera kunde vi se för kunder som låtit sina lokalhyresgäster bli självadministrerande. En av våra kunders arbetsmängd har minskat med över 54% samtidigt som lokalhyresgästerna visat stor uppskattning för den rejält förenklade självadministrationen

Under året såg vi också att arbetet med att utveckla affärer med kommuner började bära frukt där den största framgången blev avtalet med Göteborgs stads grundskoleförvaltning.

Just som året var på väg att ta slut så slöt vi även ett avtal som gör att kommuner och kommunala företag kan upphandla våra tjänster genom ett avtal med SKR (Sveriges Kommuner och Regioner). Detta har potentialen att förenkla köpprocessen för kunderna under 2020.

SAMARBETEN

SOS Smart passage lanserades äntligen i november 2019. Under 2020 så arbetar SOS på att ta in räddningstjänster och konvertera slutkunder till att använda tjänsten. Tjänsten är byggd på den tekniska plattformen Distributed Access eXchange (DAX). Vi är i detta fallet underleverantör till SOS Alarm, och när de ansluter nya användare kommer de att sköta eventuell kommunikation till marknaden.

DAX kan användas till mer än bereda access till räddningstjänst. Den är byggd för att tredjeparts leverantörer ska kunna integrera mot plattformen och därigenom bli kompatibla till en mängd passersystem och en stor befintlig kundbas. Här såg vi också under 2019 flera nya samarbetsavtal tecknas och vi hoppas se det ekosystemet växa väsentligt under 2020.

För våra kunder växer nyttan av Amido och våra tjänster och desto fler som integrerar med våra plattformar desto snabbare växer detta nya ekosystem och har mycket goda möjligheter att bli den lösning som används universellt för att bereda access till flerbostadsfastigheter.

FINANSIERING

2019 blev ett finansieringsår, framförallt med introduktionen till börsen på handelsplatsen Spotlight. Vi har aldrig haft så många kunder, de har aldrig varit så nöjda och vi har aldrig haft så goda möjligheter att investera i verksamheten som nu.

FÖRVÄNTADE FRAMTIDA UTVECKLING SAMT VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Vi fokuserar under 2020 på att vidareutveckla våra kärntjänst Alliera och öka kundnöjdheten samt etablera de nya affärsområdena som DAX ger oss möjlighet till. Det innebär att SOS Smart passage och att få på plats paketleveranser med första fokus på "Nära hem" leveranser som innebär paketleveranser i kombination med fastighetsboxar är prioriterat. Allt eftersom spridningen av digitala lås på lägenhetsdörrar ökar så är vi redo att ta med dessa för att lösa hela kedjan med leverans in i hemmet för de som så önskar.

DAX är en ny tjänst. Plattformen har under lång tid nu testats för att möta kraven från SOS på robusthet så vi är trygga i att den nivån håller för speditörer som ska leverera paket. Men DAX introduceras med en ny, otestad affärsmodell. Intresset från alla led har varit stort men detta behöver omsättas i att speditörer och de som har kundresan (alltså där du köper din vara på nätet) integrerar till DAX.

Vårt erbjudande är unikt i att dessa får ett enda ställe att integrera till och de behöver inte bry sig om all den komplexiteten det innebär med olika passersystem. Väl integrerat fungerar det med speditörens eget och enda hanteringssystem, de behöver inga extra appar eller dylikt. Utöver det så kan vi direkt från start erbjuda speditören en bred installerad bas med full tillgång till tusentals fastigheter.

Denna delen i resan kommer ta en del kalendertid i anspråk. Vi kommer genomföra pilotinstallationer och utvärderingar tillsammans med våra kunder för att säkerställa bra kvalitet

och att det är enkelt att lägga till vårt DAX API för att uppnå en kort integrationstid.

Vårt mål är att ta positionen som defacto standard för nära hem leveranser!

Vårt fokus är att göra detta riktigt bra. Det innebär att vi inte planerar att rusa in i en internationaliseringsfas under 2020. Vi har stor respekt och ödmjukhet inför den utmaningen och även då den på sikt är nödvändig så tänker vi inte riskera att sprida oss för tunt.

Under 2019 investerade vi i att utöka vår skyddsposition. Detta skedde genom att registrera varumärken samt två patentansökningar. Det finns ingen garanti att patent erhålls men vi kommer fortsätta arbeta på att stärka vår position inom IP rättigheter i de områden där vi är verksamma.

UPPLYSNING OM VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Efter räkenskapsårets utgång har Sverige drabbats av Corona-utbrottet. Styrelsens bedömning vid undertecknande av årsredovisningen är att det finns en risk att vår verksamhet kommer att bli påverkad. Om, Covid-19 pandemin blir långvarig kan den komma att få en betydande påverkan på verksamheten.

UPPLYSNINGAR OM INTRESSANTA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Stena Fastigheter har startat en pilot för "Nära hem" leveranser. Detta är i samarbete med Amido och Renz som gör post- och paketboxar samt speditörer som levererar till det aktuella området.
- Vårt rekord på nästan fem år utan att en kund har lämnat oss är brutet. Kunden i fråga uppkom när en annan befintlig kund sålde en fastighet och Alliera följde med till den nya kunden. Kunden resonerade som så att fastighetsskötarna som fanns där för den fastigheten lika gärna kunde administrera alla hyresgästerna själva på en lokal dator. En hyresgäst med 1300 anställda får nu vänta på att fastighetsskötaren ska springa till en dator varje gång de skickar en e-post om att någon slutat eller ny startat istället för att göra det direkt själva. Tappet i digitala nycklar var såpass litet att det inte syntes jämte den ordinarie tillväxten så den har således knappt någon inverkan på vår behållningsgrad av digitala nycklar men tyvärr så bröts nu vår långa svit av att ingen kund lämnat.

FLERÅRSÖVERSIKT (TKR)	2019	2018	2017	2016
Nettoomsättning	12 342	10 448	8 456	7 698
Resultat efter finansiella poster	417	1 227	1 076	95
Årets resultat	417	932	816	68
Resultat per aktie	0,02	0,06	0,06	0,01
Genomsnittligt antal aktier *)	16 754 609	14 905 479	13 500 000	13 469 863
Antal aktier vid årets utgång	21 348 994	15 000 000	135 000	135 000
Soliditet (%)	83	53	29	21

*) Omräknad med hänsyn till fondemission som gjordes 2018.

Definition av nyckeltal, se not 14.

AKTIEN

Amido AB hade 21 348 994 aktier utestående per den 31 december 2019. Aktien handlas på Spotlight Stock Market sedan den 2 december 2019 under kortnamnet AMIDO

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Aktieägare med ett innehav som överstiger 10%	Andel av kapital och röster, %
Gemgård AB	15,87
Torbjörn Hall	12,54
Peo Emgård	12,53
Oskar Berggren	12,20
Andreas Selstam	11,68
Johnny Berlic	10,68
Övriga aktieägare	24,50
	100

RESULTATDISPOSITION

(Belopp i kr)

Förslag till disposition av bolagets vinst

TILL BOLAGSSTÄMMANS FÖRFOGANDE STÅR:	Andel av kapital och röster, %
Balanserad vinst	17 727 003
Årets resultat	416 863
	18 143 866

STYRELSEN FÖRESLÅR ATT:

i ny räkning överföres	18 143 866
	18 143 866

STYRELSEORDFÖRÄNDEN HAR ORDET

I början av 2012 fick jag frågan av grundarteamet i Amido om jag kunde tänka mig att gå in som ordförande i bolaget som då hade drygt tre år på nacken. Det var en hel del fokus på en viss typ av kund och systemutveckling som finansierades av konsultinsatser.

Det fanns ett klart och tydligt uttryckt mål från början att man ville bygga ett skalbart produktbolag. Jag tyckte det var moget att så tidigt i bolagets utveckling inse att man behövde andra perspektiv och kompetenser för att utvecklas och skapa förutsättningar för att uppnå sin ägarvision.

Jag tänker att jag fick frågan därför att jag hade arbetat med startups inom techsektorn på Chalmers och den kunskapen som fanns i och med det var intressant för Amido.

Skalbarheten var väsentlig och det fanns en tillväxtambition.

Grundarteamet kommer från samma arbetsgivare där man tyckte att bolaget låste in sina kunder i en och samma lösning som dessutom var dyr. Man ville erbjuda en systemoberoende lösning till sina kunder.

Jag gillade synsättet som också har ett hållbarhetsperspektiv.

Man hinner med en hel del under lite över åtta år som inte går att återberätta men vi har haft

en resa tillsammans som inneburit svåra beslut och många roliga stunder. För både mig och grundarna har känslan av att vara en familj varit stor. En känsla som vi hela tiden har försökt behålla.

Inom familjen kallas vi för Amidos. Vi har under årens lopp tagit in nya Amidos. Några har kommit till oss för att stanna och några har av olika skäl inte landat i familjen och vi har fått skiljas åt. Skilsmässor är både jobbiga och kostsamma vilket har tarvat på från och till.

Under en längre period var vi tvungna att finansiera vår produktutveckling genom resurskonsulting men för några år sedan så stod produkten, som sedermera kom att heta Alliera, på egna ben och vi har sen dess arbetat med att förbättra, utveckla och även addera till fler system till vår tjänst.

Under resans gång har vi successivt arbetat med att utveckla vår bolagsstyrning, vårt styrelsearbete och vårt strukturkapital i takt med att vi fått fler kunder och fler anställda. Vi har adderat till fler ledamöter i styrelsen för att få in fler perspektiv, erfarenheter, kompetenser och tankar som tillsammans har skapat resultat.

För ungefär tre år sedan tog vi ett beslut om att vi behövde en extern VD som kunde ta



ansvar för ledarskapet och för verkställandet av vår strategi och affärsplan. Efter en professionell rekryteringsprocess så anställdes vår nuvarande VD, Johnny Berlic.

Johnny hade jag arbetat med på min tid på Chalmers då han tillsammans med sin studentkollega startade Mindmancer (idag Irisity) som så småningom gjorde en IPO. En kul anekdot är att Mindmancers första robot faktiskt hette Petra efter mig.

När Johnny kom in i bolaget så ville han utmana ägarna och styrelsen i de mål och den strategi som låg på bordet. Vi lyssnade. Vi tog in det Johnny presenterade och vi arbetade vidare tillsammans med det som är våra mål och strategi idag.

För att verkställa våra ambitioner så behövde vi externt kapital som sedan resulterade i att vi ville noterade oss på Spotlight Market under 2019.

Med många fantastiska minnen, möten, lärdomar lämnar jag nu över stafettpinnen till en ny ordförande och nya ledamöter. Jag tror på en sund omsättning av styrelseledamöter för att skapa nya perspektiv och nya värden.

En gång Amidos – alltid Amidos!

Petra Palmgren Lindwall
Styrelseordförande 2012-2020

RESULTATRÄKNING

<i>Belopp i kr</i>	Not	2019-01-01 2019-12-31	2018-01-01 2018-12-31
Rörelsens intäkter m.m.			
Nettoomsättning		12 342 317	10 447 657
Aktiverat arbete för egen räkning		5 988 844	3 312 124
Övriga rörelseintäkter	3	186 714	46 414
<i>Summa rörelsens intäkter</i>		18 517 875	13 806 195
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror		-472 742	-189 588
Övriga externa kostnader	4	-7 603 062	-4 261 183
Personalkostnader	5	-8 725 676	-6 866 987
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-1 206 108	-1 201 454
Övriga rörelsekostnader		0	-2 803
<i>Summa rörelsens kostnader</i>		-18 007 588	-12 522 015
Rörelseresultat		510 287	1 284 180
Resultat från finansiella investeringar			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		13 174	1 057
Räntekostnader och liknande resultatposter		-106 598	-58 230
<i>Summa finansiella poster</i>		-93 424	-57 173
Resultat efter finansiella poster		416 863	1 227 007
Skatt på årets resultat	6	0	-295 279
Årets resultat		416 863	931 728
Resultat per aktie		0,02	0,06

BALANSRÄKNING

<i>Belopp i kr</i>	Not	2019-12-31	2018-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utvecklingsutgifter	7	10 265 022	5 480 785
		10 265 022	5 480 785
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	8	0	1 501
		0	1 501
Summa anläggningstillgångar		10 265 022	5 482 286
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.			
Färdiga varor och handelsvaror		96 690	220 287
		96 690	220 287
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		2 960 404	3 431 070
Övriga fordringar		1 144 048	16 324
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	9	559 331	557 457
		4 663 783	4 004 851
Kassa och bank		19 460 410	4 299 715
Summa omsättningstillgångar		24 220 883	8 524 853
SUMMA TILLGÅNGAR		34 485 905	14 007 139

BALANSRÄKNING

<i>Belopp i kr</i>	Not	2019-12-31	2018-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	10		
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		725 866	510 000
Ej registrerat aktiekapital		0	46 380
Fond för utvecklingsutgifter		9 905 022	5 120 785
		10 630 888	5 677 165
Fritt eget kapital			
Överkursfond		26 744 463	5 968 175
Balanserad vinst		-9 017 460	-5 164 951
Årets resultat		416 863	931 728
		18 143 866	1 734 952
Summa eget kapital		28 774 754	7 412 117
Långfristiga skulder			
Övriga skulder		324 992	487 496
Summa långfristiga skulder		324 992	487 496
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		162 504	162 504
Leverantörsskulder		724 941	442 777
Skatteskulder		107 516	219 351
Övriga skulder		551 380	1 483 991
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	11	3 839 818	3 798 903
Summa kortfristiga skulder		5 386 159	6 107 526
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		34 485 905	14 007 139

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

Belopp i kr	Aktie- kapital	Ej registrerat aktie- kapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs fond	Balanserad vinst inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Belopp vid årets ingång 2019-01-01	510 000	46 380	5 120 785	5 968 175	-4 233 223	7 412 117
Registrering av aktiekapital	46 380	-46 380				0
Nyemission	169 486			26 531 612		26 701 098
Emissionskostnader				-5 755 324		-5 755 324
Förändring av fond för utvecklingsutgifter			4 784 237		-4 784 237	0
Årets resultat					416 863	416 863
Belopp vid årets utgång 2019-12-31	725 866	0	9 905 022	26 744 463	-8 600 597	28 774 754

KASSAFLÖDESANALYS

<i>Belopp i kr</i>	Not	2019-01-01 2019-12-31	2018-01-01 2018-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		510 287	1 284 180
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	12	1 206 108	1 201 454
Erhållen ränta		13 174	1 057
Erlagd ränta		-106 598	-58 230
Betald skatt		-467 390	-129 264
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		1 155 581	2 299 197
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av varulager		123 597	-156 103
Minskning(+)/ökning(-) av rörelsefordringar		-522 716	-1 657 306
Minskning(-)/ökning(+) av rörelseskulder		-390 193	1 137 904
Kassaflöde från den löpande verksamheten		366 269	1 623 692
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-5 988 844	-3 312 124
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-5 988 844	-3 312 124
Finansieringsverksamheten			
Amortering av finansiella skulder		-162 504	-162 504
Nyemission		26 701 098	0
Nyemissionskostnader		-5 755 324	4 289 555
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		20 783 270	4 127 051
Årets kassaflöde		15 160 695	2 438 619
Likvida medel vid årets början		4 299 715	1 861 096
Likvida medel vid årets slut		19 460 410	4 299 715

TILLÄGGSUPPLYSNINGAR

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) tillämpas vid upprättandet av finansiella rapporter. Principerna är oförändrade jämfört med föregående år.

Redovisningsvaluta

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor och beloppen anges i kronor om inget annat anges.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen har upprättats enligt den indirekta metoden varvid justering skett för transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificeras, förutom kassa- och banktillgodohavanden, tillgodohavande på koncernkonto och kortfristiga likvida placeringar som lätt kan omvandlas till ett känt belopp och som är utsatt för en obetydlig risk för värdefluktuation.

Värderingsprinciper m.m.

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Intäktsredovisning

Intäkter avseende försäljning av varor redovisas när de väsentliga riskerna och fördelarna som är förknippade med äganderätten till varorna har övergått på köparen och när intäktsbeloppet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Intäkten redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Avdrag görs för lämnade rabatter.

Tjänsteuppdrag på löpande räkning

intäktsredovisas i takt med att arbetet utförs och material levereras eller förbrukas.

Egenutvecklade immateriella anläggningstillgångar

Utvecklingsutgifter redovisas enligt aktiveringsmodellen som immateriell anläggningstillgång då följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt och ekonomiskt möjligt att färdigställa tillgången,
- avsikt och förutsättning finns att sälja eller använda tillgången,
- det är sannolikt att tillgången kommer att generera intäkter eller leda till kostnadsbesparingar,
- utgifterna kan beräknas på ett tillfredsställande sätt.

Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell tillgång utgörs av de direkt hänförliga utgifter som krävs för att tillgången ska kunna användas på det sätt som företagsledningen avsett.

Materiella och immateriella anläggningstillgångar

Materiella och immateriella anläggningstillgångar är redovisade till anskaffningskostnad med avdrag för planmässiga avskrivningar baserade på en bedömning av tillgångarnas nyttjandeperiod. Följande avskrivningstider tillämpas.

Balanserade utvecklingsutgifter	5 år
Inventarier	5 år

Låneutgifter

Låneutgifter belastar resultatet för det år till vilket de hänför sig.

Leasing

Samtliga leasingavtal klassificeras som operationell leasing vilket innebär att leasingavgiften fördelas linjärt över leasingperioden.

Finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder redovisas enligt anskaffningsvärdemetoden. Långfristiga skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde, vilket motsvarar nuvärdet av framtida betalningar diskonterade med den effektivränta som beräknats vid anskaffningstillfället. Kortfristiga fordringar redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Kortfristiga skulder, vilka förväntas bli reglerade inom 12 månader, redovisas till nominellt belopp.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs. Skillnaden mellan anskaffningsvärde och balansdagens värde har redovisats i resultaträkningen. I den mån fordringar och skulder i utländsk valuta har terminssäkrats omräknas de till terminskurs.

Nedskrivningar

Skulle en indikation om en värdenedgång beträffande en tillgång föreligga fastställs dess återvinningsvärde. Överstiger tillgångens bokförda värde återvinningsvärdet skrivs tillgången ner till detta värde. Återvinningsvärdet definieras som det högsta av marknadsvärdet och nyttjandevärdet. Nyttjandevärdet definieras som nuvärdet av de uppskattade framtida betalningar som tillgången genererar. Nedskrivningar redovisas över resultaträkningen.

Inkomstskatter

Redovisning av inkomstskatt inkluderar aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatten redovisas i

resultaträkningen, förutom i de fall den avser poster som redovisas direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i eget kapital. Uppskjuten skatt redovisas enligt balansräkningsmetoden på alla väsentliga temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det bokförda värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet.

Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av den skattesats som har beslutats eller aviserats per balansdagen.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas mot vilka de temporära skillnaderna kan nyttjas.

Varulager m.m.

Varulagret har värderats till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Vid bestämmande av anskaffningsvärdet har först-in-först-ut-principen tillämpats.

Avsättningar

Avsättningar redovisas när bolaget har eller kan anses ha en förpliktelse som ett resultat av en inträffad händelse och det är sannolikt att utbetalningar kommer att krävas för att fullgöra förpliktelsen. En förutsättning är att det går att göra en tillförlitlig uppskattning av det belopp som ska utbetalas.

Ersättningar till anställda - pensioner

Bolagets pensionsplaner för ersättning efter avslutad anställning omfattar både avgiftsbestämda och förmånsbestämda pensionsplaner. I avgiftsbestämda planer betalar företaget fastställda avgifter till en separat juridisk enhet. När avgiften är betalad har företaget inga ytterligare förpliktelser. I förmånsbestämda planer beräknas skulden och avgiften med hänsyn till bland annat bedömda framtida löneökningar och inflation. Samtliga pensionsplaner redovisas som avgiftsbestämda planer vilket innebär att erlagd premie redovisas som kostnad i takt med att pensionen tjänas in.

NOT 2 UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

För att upprätta finansiella rapporter gör företagsledningen bedömningar och uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar och skulder, intäkter och kostnader. Verkligt utfall kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

De uppskattningar och antaganden som kan komma att leda till risk för väsentliga

justeringar i redovisade värden är främst värdering av balanserade utvecklingsutgifter.

Varje år prövas om det finns någon indikation på att tillgångars värde är lägre än det redovisade värdet. Finns en indikation så beräknas tillgångens återvinningsvärde, vilket är det högsta av tillgångens verkliga värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärdet.

UPPLYSNINGAR TILL ENSKILDA POSTER**NOT 3 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER**

	2019	2018
Offentliga bidrag, personalrelaterat	186 292	31 823
Övrigt	422	14 591
Summa	186 714	46 414

NOT 4 ERSÄTTNING TILL REVISORER

	2019	2018
Arvoden och kostnadsersättningar		
R3 Revisionsbyrå		
<i>Revisionsuppdraget</i>	65 600	49 700
<i>Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget</i>	10 500	7 597
<i>Övriga tjänster</i>	27 500	22 000
Summa	103 600	79 297

NOT 5 MEDELANTALET ANSTÄLLDA SAMT LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR

	2019	2018
Medelantalet anställda	12	10
Personalkostnader		
Löner och andra ersättningar		
Styrelse och VD	3 579 595	2 866 162

TILLÄGGSUPPLYSNINGAR

Övriga anställda	3 952 998	3 233 546
Summa	7 532 593	6 099 708

Pensioner

Styrelse och VD	283 000	44 700
Övriga anställda	332 874	243 540
Summa	615 874	288 240

Sociala kostnader	2 011 032	1 660 042
Summa	10 159 499	8 047 990

Ersättning till styrelsen, VD och ledande befattningshavare

Arvode till bolagsstämmovalda styrelseledamöter beslutas av årsstämman. Verkställande direktörens ersättning beslutas av styrelsen. Bolagets VD har fakturerat sitt arvode, vilket i sin helhet ingår i posten Löner och andra ersättningar till styrelse och VD.

NOT 6 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

	2019	2018
Aktuell skatt	0	295 279
Uppskjuten skatt	0	0
Summa	0	295 279

Teoretisk skatt

Redovisat resultat före skatt	416 863	1 227 007
Skatt enligt gällande skattesats, 21,4% (22%)	89 209	269 942

Avstämning av redovisad skatt

Effekt av ej avdragsgilla kostnader	21 672	22 488
Effekt av utnyttjade tidigare ej värderade underskottsavdrag	-110 881	0
Effekt från tidigare år	0	2 849
Summa	0	295 279

De skattemässiga underskottsavdragen uppgår till 5 237 tkr (0). Ingen del av de skattemässiga underskottsavdragen har värderats. Samtliga skattemässiga underskottsavdrag löper utan tidsbegränsning.

NOT 7 BALANSERADE UTVECKLINGSUTGIFTER

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärde	8 069 162	4 757 038
Årets aktiveringar	5 988 844	3 312 124
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	14 058 006	8 069 162
Ingående avskrivningar	-2 588 377	-1 416 212
Årets avskrivningar	-1 204 607	-1 172 165
Utgående ackumulerade avskrivningar	-3 792 984	-2 588 377
Redovisat värde	10 265 022	5 480 785

NOT 8 INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärde	294 266	294 266
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	294 266	294 266
Ingående avskrivningar	-292 765	-263 476
Årets avskrivningar	-1 501	-29 289
Utgående ackumulerade avskrivningar	-294 266	-292 765
Redovisat värde	0	1 501

NOT 9 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	2019-12-31	2018-12-31
Förutbetalt personalrelaterat	30 617	0
Förutbetalda hyror	0	79 151
Övriga förutbetalda kostnader	528 714	478 306
Redovisat värde	559 331	557 457

NOT 10 EGET KAPITAL

Antalet aktier uppgår till 21 348 994 (15 000 000) och kvotvärdet är 0,034 kronor per aktie.

Teckningsoptioner

I augusti 2019 beslutades om ett optionsprogram av serie Amido TO1 till anställda och nyckelpersoner i bolaget.

Teckningsoptionerna (maximalt 6 000 000 st, varav 4 539 555 är tecknade) kan under nyttjandeperioden från och med den 1 april 2021 och till och med den 30 april 2021 nyttjas för teckning av nyemitterade aktier i bolaget. Varje teckningsoption ger rätt att teckna 1 aktie till en teckningskurs om 7 SEK per aktie. Vid fullt utnyttjande ökar bolagets aktiekapital med 68 tkr. Optionsprogrammet är föremål för sedvanliga omräkningsvillkor i samband med emissioner m.m. Någon utspädningseffekt föreligger inte så länge den genomsnittliga aktiekursen under perioden understiger teckningskursen.

NOT 11 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	2019-12-31	2018-12-31
Personalrelaterade kostnader	1 533 590	1 203 970
Upplupna räntekostnader	0	27 780
Övriga upplupna kostnader	189 163	255 992
Förutbetalda intäkter	2 117 065	2 311 161
Redovisat värde	3 839 818	3 798 903

NOT 12 EJ KASSAFLÖDESPÅVERKANDE POSTER

	2019-12-31	2018-12-31
Avskrivningar	1 206 108	1 201 454
Summa	1 206 108	1 201 454

ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

NOT 13 STÄLLDA SÄKERHETER

	2019-12-31	2018-12-31
<hr/>		
<i>Ställda säkerheter för skulder till kreditinstitut</i>		
Företagsinteckningar	1 570 000	1 570 000
Summa	1 570 000	1 570 000

NOT 14 DEFINITIONER AV NYCKELTAL

Soliditet Justerat eget kapital, beräknat som summa redovisat eget kapital med tillägg för obeskattade reserver minskade med uppskjuten skatt, i procent av summa tillgångar.

Resultat per aktie Årets resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier under året.

**AMIDOS STYRELSE
2020-03-25 GÖTEBORG**



Petra Palmgren Lindvall
Ordförande



Alexander Tasevski



Torbjörn Hall



Fredrik Vom Hofe



Markus Emgård



Peo Emgård



Johnny Berlic
Verkställande direktör

Min revisionsberättelse har lämnats den 25 mars 2020

Mikael Thorsson
Auktoriserad revisor



**För ytterligare information
kontakta**

Johnny Berlic, VD
johnny@amido.se
www.amido.se
031 719 20 70