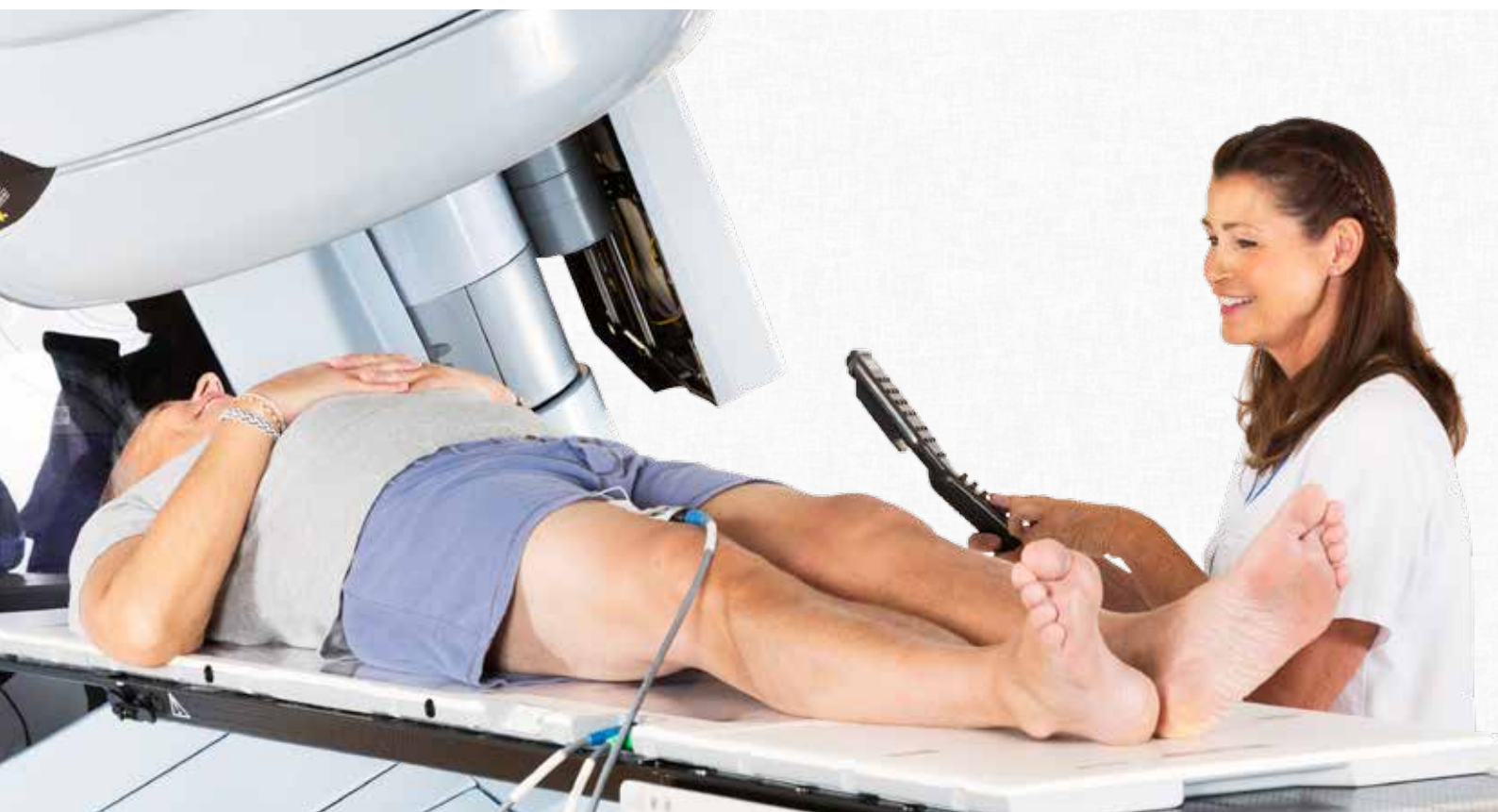




# INNEHÅLLSFÖRTECKNING

- 3 VD HAR ORDET
- 4 MICROPOS MEDICAL AB (publ)
- 5 ORGANRÖRELSE – EN AV RISKERNA VID DAGENS STRÅLBEHANDLING
- 6 FÖRETAGETS PRODUKTER
- 7 MARKNAD
- 8 AFFÄRSMODELL
- 10 MARKNADSFÖRING/VETENSKAPLIGA PUBLIKATIONER
- 11 IMMATERIELLA RÄTTIGHETER
- 12 STYRELSE OCH VD
- 12 REVISORER
- 13 PERSONAL
- 15 FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE
- 18 AKTIE OCH AKTIEKAPITAL
- 19 NYCKELTAL
- 19 FRAMTIDSUTSIKTER
- 19 STYRELSENS FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION
- 20 RESULTATRÄKNING
- 21 BALANSRÄKNING
- 22 STÄLLDA SÄKERHETER OCH ANSVARSFÖRBINDELSER
- 23 KASSAFLÖDESANALYS
- 24 NOTER MED REDOVISNINGSPRINCIPER OCH BOKSLUTSKOMMENTARER
- 29 REVISIONSBERÄTTELSE



## VD HAR ORDET

Sedan drygt ett år har nu RayPilot® använts för att möjliggöra både precisionsbehandling och en dramatiskt minskning av behandlingstiden för prostatacancerpatienter från ett 40-tal tillfällen till endast fem. Detta är ett stort kliv framåt för Micropos då produkten därmed gått från att enbart ha testats parallellt med traditionell behandling till att vara ett verktyg för att våga förändra och förbättra behandlingen. Vi har tagit fram RayPilot® just för att säkerställa den höga precision som krävs för att våga dra ner på antalet behandlingstillfällen och börja hypofraktionera, som detta kallas. Det kan kännas självklart att göra så här och jag får alltid frågor om varför inte alla köper RayPilot® eftersom precisionen är en avgörande faktor för hypofraktionering. Men det finns även andra avgörande faktorer som måste säkerställas när man förändrar behandlingen, man måste bland annat vara säker på att man får samma eller bättre botande effekt på färre tillfällen samtidigt som biverkningarna inte får öka för patienten. Det är därför som införandet av hypofraktionering sker i steg där mycket forskning gjorts både teoretiskt och praktiskt under många år för att nu börja implementeras på ett antal kliniker i världen på ett urval av patienter. Intresset är alltså tydligt ökande och under det senaste året har vi inbjudits som föredragshållare på flera kongresser som enbart handlar om detta ämne. Bevis för att klinikerna nu börjar bli beredda att ta detta steg är bland annat den kliniska användningen som jag beskrev inledningsvis där vår kund Helsingfors Universitetssjukhus använder RayPilot® på en andel av sina patienter för att minska antalet behandlingar till endast en åttondel gentemot traditionell behandling. Detta är nu Bolagets viktigaste referenskund och vi har ett samarbete som innebär att potentiella kunder kan komma på besök och lära sig mer. Under 2015 besökte flera kliniker Helsingfors och vi har redan tecknat avtal med nya kunder i både Turkiet och Frankrike som även de kommer användas som referenskliniker.

Vi fokuserar nu vårt arbete på att hitta de kliniker i framförallt Europa som ligger i framkant och har ambitionen att ta detta viktiga steg eftersom antalet cancerpatienter ökar stadigt och det på många platser råder kapacitetsbrist vilket gör att behovet av att effektivisera behandlingen är stort.

Förutom detta stora och viktiga steg som tagits under det senaste året så har vi även kommit igång med nästa version av vår förbrukningsvara som är helt världsunik och som förutom att mäta tumörens position även mäter vilken stråldos som avges i tumören. Den kliniska användningen på patient utförs på cancercentret Georges François Leclerc i Dijon och tester och verifieringar görs även på Akademiska sjukhuset i Uppsala. Vi räknar med att certifiera produkten under året och att fler kunder skall börja använda produkten.

Ytterligare signaler för att marknaden mognar är att det i flera pågående upphandlingar nu har börjat efterfrågas produkter som höjer precisionen och de två största aktörerna i branschen har offererat RayPilot® i denna typen av upphandlingar.

I och med att vi nu har bra referenskunder och att vi ser att efterfrågan kommer så har vi tagit ett steg framåt och förstärkt bolaget på både marknads- och produktsidan. På marknadssidan har en ny

försäljningschef rekryterats samt ytterligare två säljkonserter med ett förflutet från Elekta och Siemens, dessutom har en produktchef rekryterats.

Med denna satsning som vi nu gör och med en marknad som nu börjar ta till sig vår produkt för att förändra och förbättra behandlingen så är jag övertygad om att vi ser fram emot ett mycket spännande år både för oss som arbetar i bolaget och för alla er som är ägare.

Jag vill tacka alla som arbetat och kämpat för Bolaget både som medarbetare och som finansörer under alla år och jag tycker att ni alla skall känna en enorm stolthet nu när produkten verkligen börjat bidra till att förbättra cancerbehandlingen, den stoltheten känner iallafall jag.

### Tomas Gustafsson

VD, Micropos Medical AB (publ)



# MICROPOS MEDICAL AB (PUBL)

Micropos grundades 2003 vid Chalmers Innovation som 2014 rankades som den sjunde bästa affärsinkubatorn i världen. Idéen till Bolagets produkt RayPilot® kommer ursprungligen från ett internationellt team av fyra läkare och professorer inom onkologi med många års erfarenhet av strålbehandling och med flera framtagna medicintekniska produkter och läkemedel i bagaget.

Bolaget har genom målmedvetet arbete utvecklat, produktifierat och certifierat RayPilot® som ett tillbehör till strålbehandlingsmaskiner för att öka precisionen och effektiviteten vid strålbehandling av cancer. En ökad precision innebär att chansen att bota patienten ökar och risken för biverkningar minskar samtidigt som antalet behandlingstillfällen inom exempelvis prostatacancerbehandling kan komma att minska från 40 gånger till 5 gånger.

RayPilot® används idag för prostatacancerpatienter och är sedan drygt ett år även CE-certifierat för användning på utsidan av kroppen för exempelvis bröst- och barmcancer.

## Strålbehandling en avvägning mellan effekt och biverkan

Dagens strålbehandling av ett flertal cancersjukdomar innebär att patienten dagligen under en 7-10 veckors period skall komma till sjukhus för behandling. Vid varje enskilt tillfälle är det av högsta vikt att träffa tumören för att ha chans att kunna bota patienten. Ett problem är att organ och därmed tumören kan röra på sig inuti kroppen både under och mellan de olika behandlingstillfällena. Denna organrörelse, som kan uppgå till över 1,5 cm, kan rutinmässigt inte upptäckas idag och därför strålas ett betydligt större område än cancertumören och därmed utsätts patienten för en betydande risk för att drabbas av livskvalitetsnedsättande biverkningar. För en prostatacancerpatient kan det innebära ett resterande liv med impotens, urinvägsbesvär och blödningar från ändtarmen.

## RayPilot® ett kikarsikte för ökad träffsäkerhet

Den första produkten ut på marknaden är RayPilot® som är ett tillbehör till befintlig strålbehandlingsutrustning. RayPilot® som i första generationen är anpassad för användning på prostatacancerpatienter, kan liknas vid ett GPS-system som vid varje

strålningstillfälle exakt anger tumörens position i förhållande till strålfältet. Med en högre precision förväntas patientsäkerheten kunna förbättras genom att man fokuserar strålningen mer på den sjuka cancertumören och drar ner stråldosen på den kringliggande friska vävnaden. Risken för biverkningar i form av impotens, urinvägsbesvär och blödningar från ändtarmen kan därmed komma att reduceras avsevärt samtidigt som förutsättningarna för en botande behandling kan ökas. RayPilot® ger en möjlighet att med hög precision kontinuerligt lokalisera tumören objektivt och med ett minskat behov av extra tillförd röntgenstrålning. Strålsäkerhetsmyndigheten gav under hösten 2011 ut en rapport om joniserande strålning inom onkologi. De varnar här för det "dosbad" som patienten utsätts för vid all den bildtagning som genomförs i samband med behandlingen. I den avslutande diskussionen säger de bl a att man bör överväga användning av lokaliseringsmetoder som inte ger någon extra skadlig strålning till patienten såsom video, ultraljud och elektromagnetiska markörsystem där RayPilot® tillhör den senaste kategorin.

Den ökade precisionen gör att RayPilot® kan användas för att möjliggöra säker organpositionering vid användning av hypofraktionering som nu börjar etableras och som innebär att antalet behandlingstillfällen minskas från ett 40-tal behandlingstillfällen till cirka 5 där en högre stråldos ges vid varje behandlingstillfälle.

Helsingfors Universitetssjukhus i Finland har redan börjat använda RayPilot® på detta sätt och slår av strålen direkt RayPilot® detekterar en prostatarörelse som överstiger 3 mm.

Micropos fokuserar idag på den Europeiska marknaden som har stora strålbehandlingscentra och flest antal prostatacancerfall i världen. Bolaget arbetar kontinuerligt med att tillföra ytterligare funktionalitet i systemet för ökad patientsäkerhet samt med att utöka användningsområdet för andra tumörgrupper.



EN AV MICROPOS MEDICALS GRUNDARE, DOCENT BO LENNERNÄS, LIKNAR PROBLEMATIKEN VID DAGENS STRÅLBEHANDLING MED ATT MAN VILL BEHANDLA ETT OMRÅDE STORT SOM EN MANDARIN MEN PGA ALLA OSÄKERHETER ÄR MAN TVUNGEN ATT BEHANDLA EN APELSIN ELLER EN GRAPEFRUKT.

# ORGANRÖRELSE - EN AV RISKERNA VID DAGENS STRÅLBEHANDLING

Vanligtvis börjar varje strålbehandlingstillfälle med att röntgenbilder tas. Efter en bildanalys görs en förflyttning av behandlingsbordet för att placera patienten och därmed tumören så bra som möjligt i förhållande till strålen och därefter påbörjas behandlingen. Vid dagens behandling görs normalt ingen positionskontroll av tumören under pågående strålning. En risk är att organet, där tumören finns, rör på sig och att man därmed riskerar att koncentrera en stor del av stråldosen på omkringliggande frisk vävnad istället för på cancertumören. Beroende på hur ofta som detta inträffar så kan följderna bli allt från oönskade biverkningar till minskad chans att bota patienten.

Med RayPilot® kan organets läge utläsas hela tiden under behandlingen och strålen slås av om organet rör sig över en viss marginal. Nedan visas ett diagram på verklig prostatarörelse på ca 1,5 cm som upptäckts med RayPilot®. Som nämndes ovan så detekteras denna rörelse ej normalt vid dagens behandling. Vissa sjukhus

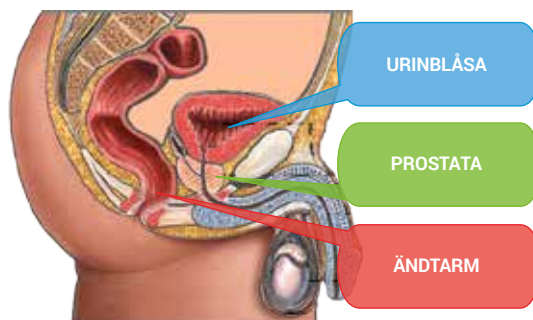
har nu börjat inse vikten av organrörelse och som ett exempel har Helsingfors Universitetssjukhus satt tillåten rörelse av prostata på 3 mm innan de stänger av strålen. Forskningsresultat visar att organrörelse är helt slumpvis så det inte ens säkert att strålningen påbörjas på rätt ställe vid behandling utan RayPilot®.

Vanliga biverkningar som patienten kan få leva med efter strålbehandling av prostatacancer är tarmlödningar, inkontinens och urinvägsproblem samt impotens. Det finns studier som visar att vid användning av normal strålbehandling ökade mag- och tarmproblemen med ca 400 % av behandlingen medan en patientgrupp som fick strålbehandling med realtidslokalisering och små marginaler runt tumören uppvisade att deras problem hade minskat med 9 % gentemot hur de mätte före behandlingen<sup>1</sup>.

Liknande problematik med organrörelse finns vid strålbehandling av exempelvis bröst-, gyn-, lever- och barncancer.

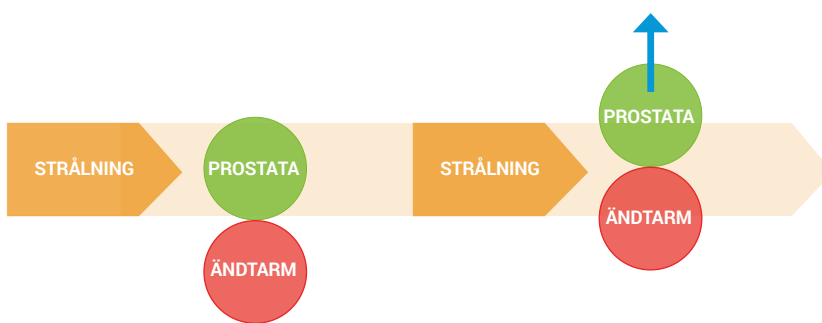


Rörelse av prostata med ca 1,5 cm under pågående strålbehandling

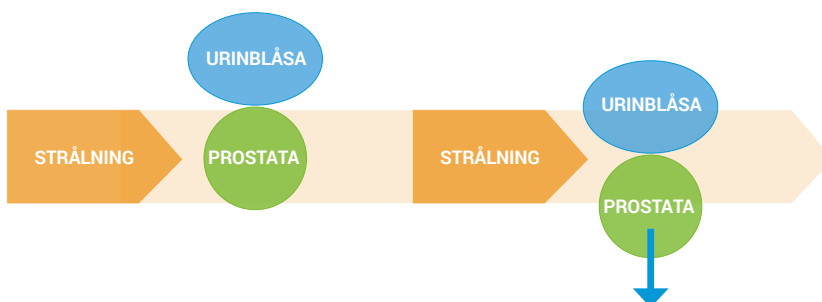


Figuren visar att prostata ligger mycket nära urinblåsan och ändtarmen

Exempel strålning från sidan där den högra bilden visar att prostata rört sig mot magen på patienten och strålningen därmed koncentreras på ändtarm och prostata



Exempel strålning framifrån där den högra bilden visar att prostata rört sig mot fötterna på patienten och strålningen därmed koncentreras på urinblåsan och prostata



<sup>1</sup> Reduction in Patient-reported Acute Morbidity in Prostate Cancer Patients Treated With 81-Gy Intensity-modulated Radiotherapy Using Reduced Planning Target Volume Margins and Electromagnetic Tracking: Assessing the Impact of Margin Reduction Study Howard M. Sandler, Ping-Yu Liu, Rodney L. Dunn, David C. Khan, Scott E. Tropper, Martin G. Sanda, and Constantine A. Mantz 0090-4295/10/\$34.00 doi: 10.1016/j.urology.2009.10.072

# FÖRETAGETS PRODUKTER

RayPilot® är ett elektromagnetiskt positioneringssystem som kompletterar befintlig strålbehandlingsutrustning genom att med hög precision bestämma cancertumörers position i kroppen och tumörens rörelse i realtid. Positionsangivelsen sker utan att använda skadlig röntgenstrålning. Systemet används i dagsläget för positionsbestämning av prostatatumörer och har certifierats för att kunna användas vid andra cancerformer. I kommande generationer skall användningen breddas till flertalet cancerformer samt utökas med fler funktioner för en säkrare och effektivare strålbehandling.

Andra funktioner som används hos företagets kunder är:

- ett mjukvaruinterface till världens största strålbehandlings-tillverkare Varian som möjliggör ett helautomatiskt arbetsflöde där behandlingsbordet automatiskt ställs in till rätt läge och strålen bryts då tumören rör sig över en viss marginal
- ett interface som automatiskt importerar patient- och behandlingsdata direkt från olika dosplaneringssystem från exempelvis Varian, Elekta, Philips och RaySearch
- en hård- och mjukvarufunktion för att kunna använda RayPilot® i flera behandlingsrum på kliniken

## RayPilot® Systemets tre olika delar består av:



### RAYPILOT® SÄNDARE

RayPilot® Sändare som placeras i tumörens närhet och avlägsnas efter sista behandlingen



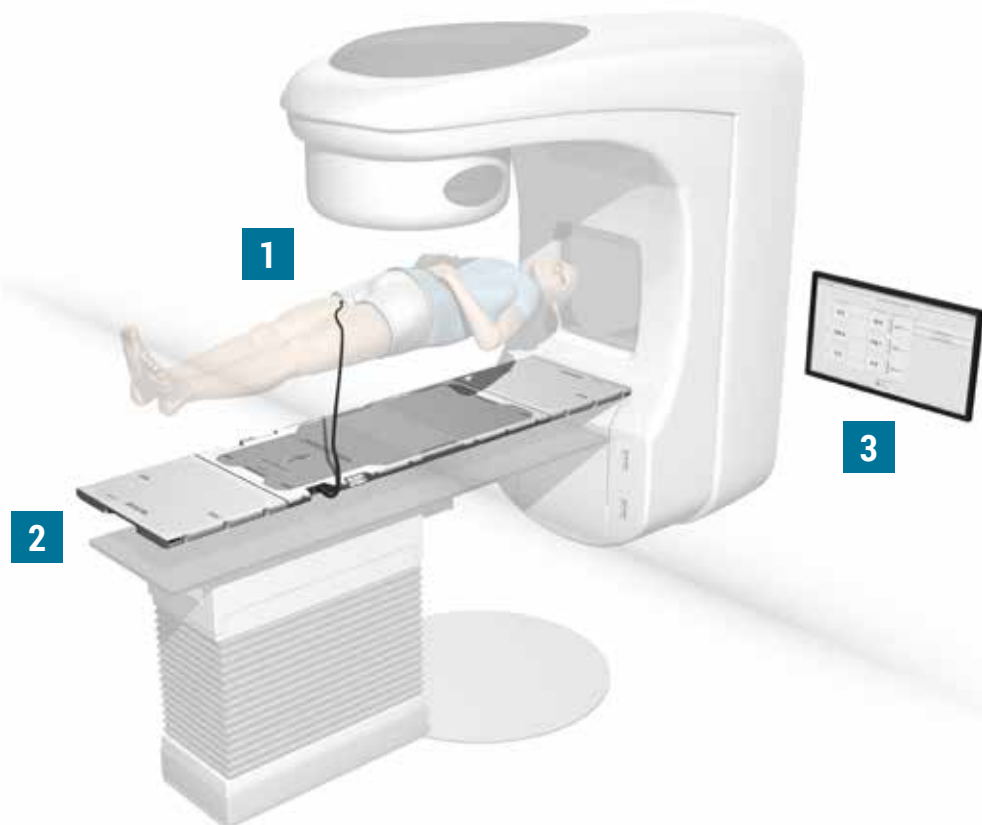
### RAYPILOT® MOTTAGARSYSTEM

RayPilot® Mottagarsystem som placeras på befintligt behandlingsbord



### RAYPILOT® MJUKVARA

RayPilot® Mjukvara som visar behandlingsbordets inställningar för att strålen skall träffa tumören



Nästa generations världsunika förbrukningsvara som förutom att det ger tumörens position och patientens identitet även mäter vilken stråldos som träffar inne i tumörområdet har börjat utvärderas kliniskt.

Förutom de tre delarna så kommer Micropos inom en snar framtid kunna erbjuda: flera varianter av RayPilot® sändaren som är en förbrukningsvara med olika användningsområden, service- och supportavtal, olika mjukvaror för ökad automation och integration med strålbehandlingsutrustningen.

# MARKNAD FÖR RAYPILOT®

RayPilot® är ett tillbehör till befintlig strålbehandlingsutrustning och har börjat användas för att öka precisionen och öka effektiviteten vid behandling av prostatacancer. Produktens funktionalitet utökas kontinuerligt och har nyligen godkänts för att användas vid strålbehandling av exempelvis bröstcancer.

I Sverige räknar Cancerfonden med att en av tre kommer drabbas av cancer under sin livstid och de vanligaste cancerformerna är prostatacancer följt av bröstcancer.

Antalet upptäckta fall av prostatacancer har ökat kraftigt globalt under de senaste decennierna. Mellan åren 2008 till 2012 ökade antalet insjuknade män med 22% till 1,1 miljoner och är vanligast förekommande i västvärlden där PSA-tester används frekvent. I Sverige är det den vanligaste cancersjukdomen med ca 11 000 årliga fall och i Europa drabbas ca 420 000 män årligen.

Motsvarande siffror för bröstcancer är ca 1,7 miljoner insjuknade i världen varav ca 494 000 i Europa.

Prostatacancer botas normalt med strålbehandling eller kirurgi (operation), båda metoderna med likartade resultat där

strålbehandling är den mest kostnadseffektiva behandlingsmetoden av de två. Mer än hälften av alla patienter som diagnostiserats för cancer behandlas med strålterapi någon gång under sjukdomsförloppet och cirka 20 procent av alla opererade prostatacancerpatienter behöver postoperativ strålbehandling. Dock råder det brist på strålbehandlingskapacitet i stora delar av världen, vilket är ett växande problem i takt med att antalet cancerfall stiger för varje år.

För klinikerna så kan kapaciteten ökas genom personalökning med samtidig övergång till skiftarbete eller inköp av nya linjäracceleratorer. Ett annat och billigare sätt som nu är under etablering är att öka kapaciteten genom att minska behandlingstiden med effektivare behandlingsmetoder och övergång till hypofraktionering. Hypofraktionering innebär att total önskad stråldos ges vid färre antal behandlingstillfällen men detta ökar samtidigt risken markant om fel såsom organrörelse inträffar under behandlingen. Därför behövs hjälpmedel såsom RayPilot® för att öka precisionen och träffsäkerheten. Ett exempel på detta är Helsingfors Universitetssjukhus som sedan hösten 2014 med RayPilot® som "kikarsikte" behandlar en andel av prostatacancerpatienterna endast vid 5 tillfällen mot normala ca 40-talet. Detta innebär att RayPilot® både bidrar till en kapacitetsökning på upp till 8 gånger och en kortare och smidigare behandling för patienterna.

Micropos fokuserar inledningsvis på att lansera RayPilot® på den Europeiska marknaden där myndighetsgodkännande finns och där klinikerna kan nås för installation, service och support på rimlig tid. Bolaget har etablerat distributörer i länder som täcker ca 65 % av Europas drygt 1 200 strålbehandlingskliniker och som innehar ca 75 % av Europas drygt 2 500 linjäracceleratorer. Årlig nyförsäljning av linjäracceleratorer motsvarar ca 10% av installerad bas.

RayPilot® är ett tillbehör som kompletterar sjukhusens befintliga linjäracceleratorer eller som kan levereras som en del i ett paket vid inköp av nya linjäracceleratorer. När sjukhusen uppdaterar sin strålterapiutrustning så görs detta oftast i en offentlig upphandling som kan uppgå till 20-100 MSEK då de ofta köper in nya linjärac-

celeratorer tillsammans med flertalet olika tillbehör. RayPilot® är ett tillbehör som kan levereras i ett paket vid inköp av nya linjäracceleratorer eller kan säljas separat för att uppdatera befintliga linjäracceleratorer.

RayPilot® systemet består av flertalet olika typer av hårdvara, förbrukningsvara, mjukvaror samt service- och supportavtal.

En komplett RayPilot® installation med alla nuvarande funktioner beräknas ha ett listpris på upp till €250 000. RayPilot® förbrukningsvara finns i olika varianter där alla innehåller patientidentifikation och positionering ensamt eller tillsammans med dosmätningfunktion. Listpriset för prostatavarianten ligger mellan €750 - €1400 beroende på funktion. Priset för RayPilot® förbrukningsvara samt mjukvara för användning på patientens utsida (ex vid vänstersidig bröstcancer) är ännu ej fastställt. Normalt pris för service- och supportavtal ligger normalt i branschen på mellan 5-20% av inköpspriset per år. Bolagets målsättning är att i framtiden ta fram flera olika typer av förbrukningsvaror som används som hjälpmedel vid flertalet cancerindikationer där bredden av användningsområden motiverar en investering i RayPilot®.

## Potentiell marknad förbrukningsvara

Den teoretiska Europamarknaden för förbrukningsvaran för prostatacancerpatienter är 451,5 MEUR (420 000 patienter samt medelpris sändare €1 075). Exempelvis behandlar flera universitetssjukhus Bolagets diskuterat med upp till 400-600 prostatacancerpatienter årligen vilket gör att varje klinik av detta slag potentiellt kan köpa förbrukningsvara för 645 000 EUR årligen.

Värt att notera är Bolagets initiala antaganden och beräkningar baserade på ovanstående siffror kombinerat med de priser som vi fått presenterade map kostnader per behandlingstillfälle samt en övergång till hypofraktionering visar att Svenska kliniker potentiellt skulle spara uppemot 100 000 SEK per prostatacancerpatient vid införande av RayPilot®.



Micropos Hanna Syrén tillsammans med ansvariga läkare och fysiker vid installationen av RayPilot® på det franska cancercentret Centre Leon Berard i Lyon

## AFFÄRSMODELL

Försäljning och marknadsföring av RayPilot® koncentreras inledningsvis till Europa och sköts av Micropos egen personal tillsammans med utvalda distributörer. Bolaget fokuserar verksamheten till att få ledande strålbehandlingskliniker att använda RayPilot® i sin dagliga verksamhet samt att utnyttja dess fördelar. I den fas som bolaget nu befinner sig i kommer tyngden ligga på kliniker som kan verka som referenskliniker både för Micropos och för respektive distributör i sitt geografiska område. Referensklinikerna ger värdefull återkoppling på systemet som gör att det kan optimeras för att kunna säljas i större volym med minimalt installations-, service- och supportbehov. Besöksprogram och utbildning av potentiella kunder kan också utföras på referensklinikerna.

Ytterligare fokus läggs på att resultat och erfarenheter från klinisk användning publiceras. Detta är av största vikt då beslutet att köpa en ny medicinteknisk produkt baseras på en sammanvägning av både egen användning, utifrån erfarenheter från referensanvändare och från vetenskapliga publikationer. Då det är tydligt att det är dessa faktorer som styr om en klinik skall börja använda RayPilot® eller inte så kommer Micropos fortsatt aktivt arbeta med att stödja referenskliniker. Allt eftersom erfarenheterna och nyttan med systemet ökar bedöms även betalningsviljan att öka.

Etablering av affärsmodellen sker i olika steg från att inledningsvis ha arbetat med av bolaget helt finansierade kliniska studier till att nu ha börjat etablera försäljning av förbrukningsvara till ett förhöjt pris med minimivolym. I nästa steg etableras även uthyrning eller försäljning av system i kombination med försäljning av förbrukningsvara. I takt med att RayPilot® det senaste året har börjat användas för att förändra behandlingen med både färre behandlingstillfällen och minskad stråldos på frisk vävnad så ökar betalningsviljan.

Micropos har distributörssamarbete i 11 europeiska länder samt pågående diskussioner med ytterligare länder. När RayPilot® erhållit FDA-godkännande ska inledningsvis även den amerikanska marknaden bearbetas med distributörer.

RayPilot® kan säljas både som ett tillbehör till den redan installerade basen av strålbehandlingsapparater samt tillsammans med nya strålbehandlingsapparater. I det senare fallet är ytterligare en potentiell försäljningskanal genom att verka på business to businessmarknaden i form av att systemet levereras som del i ett större paket. Kliniker kan vid större upphandlingar av exempelvis nya linjäracceleratorer föredra att ha en aktör som offererar ett helhetspaket och där denna aktör kombinerar utrustning från olika tillverkare för att passa kliniken. Kliniker har nu börjat efterfråga realtidslösningar i sina upphandlingsunderlag och en av de största aktörerna på marknaden har redan offererat RayPilot® som ett tillbehör i en paketslösning.

De olika delarna i RayPilot® systemet beräknas vid volymförsäljning att ha goda marginaler och dessutom kommer utbudet av säljbara mjukvaror och förbrukningsvaror öka i framtiden. Genom att systemets användningsområde utökas så har klinikerna en större anledning att köpa RayPilot® och de kan då slå ut system- och servicekostnader på fler patienter.

Micropos använder underleverantörer för de olika ingående delarna av RayPilot®. Den implanterbara sändaren tillverkas helt externt och levereras sluttestad och dokumenterad. Mottagarsystemet tillverkas till största delen av underleverantörer medan montering, sluttestad och kalibrering genomförs av Micropos egen personal. Mjukvaran har utvecklats helt av Micropos egen personal.



Micropos Andreas Bergqvist och Oscar Sjöberg tillsammans med distributören Oncotech vid installationen av RayPilot® på Gayrettepe Florence Nightingale Hospital i Istanbul





# MARKNADSFÖRING / VETENSKAPLIGA PUBLIKATIONER

Micropos har genom åren satsat mycket på marknadsföring i form av närvaro på onkologikongresser i Europa och Nordamerika. Hittills har bolaget deltagit med RayPilot® på mer än 100 kongresser vilket har gett mycket uppmärksamhet, skapat långsiktigt bra relationer med andra bolag i branschen, kliniker och distributörer samt skapat en god internationell kännedom om systemet.

Direktmarknadsföring gentemot strålbehandlingskliniker sker genom möten och demonstrationer av RayPilot® systemet på plats i egen regi eller genom distributör.

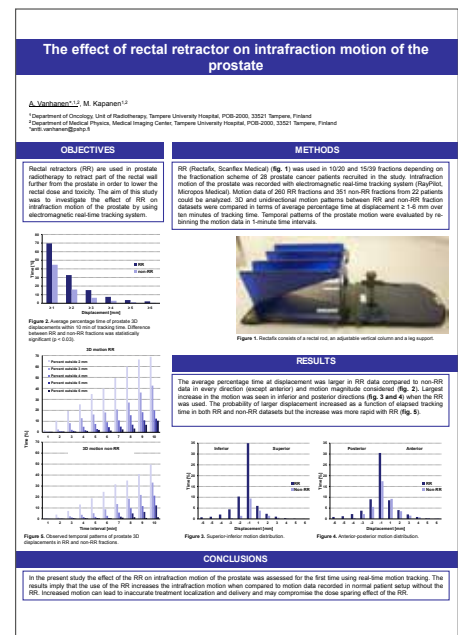
Bolaget annonserar kontinuerligt på internetsidan Medical Physics Web som ger mycket trafik från hela världen till Micropos hemsida. Annonsering har även skett i begränsad omfattning både i dagspress och europeiska onkologiska tidskrifter för att öka medvetenheten både hos patienter och kliniker.

Ytterligare en viktig marknadsföringskanal för ett medicintekniskt företag är vetenskapliga publikationer. Hittills har ett 30-tal vetenskapliga publikationer runt RayPilot® produkten publicerats i form av posters på europeiska och amerikanska onkologikongresser, publicerade artiklar i ansedda europeiska onkologitidskrifter samt på föreläsningar om systemet på europeiska och nordamerikanska strålbehandlingskongresser. Vidare så har flera andra föreläsare runt om i världen presenterat RayPilot® systemet på internationella onkologimöten.

Förutom att ta fram egna publikationer så är det även viktigt att följa och använda sig av andra vetenskapliga arbeten som publiceras. Under den senaste tiden har fler och fler publikationer presenterats rörande både problemet med organrörelse och behovet och nyttan med att minska på antalet behandlingstillfällen genom övergång till hypofraktionering. Detta material börjar nu bli känt och är till stöd för RayPilot®. Under det senaste året har även kongresser som är helt inriktade på hypofraktionering börjat förekomma och Micropos har inbjudits som talare till ett flertal.



Micropos Tomas Gustafsson och Hanna Syrén på den Italienska AIRO kongressen i Rimini .



Vetenskaplig poster från RayPilot® användning som publicerades på ESTRO kongressen i Turin 2016

# IMMATERIELLA RÄTTIGHETER

## Patent

Micropos Medical AB har ända sedan starten byggt upp en IPR-portfölj för att skydda företagets forskning, utveckling och framtida produkter. Patentansökningar på sex stycken olika uppfinningar, vilka således utgör sex stycken patentfamiljer, har lämnats in. Det har i dagsläget genererat tre svenska patent, (SE529553, SE529191 och SE531789).

Utöver dessa innehåller patentfamiljerna patentansökningar i olika geografiska områden. Där har hittills tre Europeiska patent godkänts, vilka har registrerats i ett antal Europeiska länder, samt att två patent i USA har godkänts. Ytterligare en regional ansökning vid europeiska patentverket - EPO är under behandling, samt två stycken nationella ansökningar i USA. Ansökan i EPO väntar på sitt första föreläggande, vilket kan ta tid på grund av den stora mängd obehandlade ansökningar som finns hos EPO.

Innehållet i patentansökningarna avspeglar den kontinuerliga utveckling som Micropos Medical AB har genomgått sedan den första ansökan lämnades in 2004. Inriktningen i patentansökningarna har över tiden förskjutits för att täcka in de produkter som i dag ingår i företagets produktportfölj.

Innehållet i patentansökningarna avspeglar den kontinuerliga utveckling som Micropos Medical AB har genomgått sedan den första ansökan lämnades in 2004. Inriktningen i patentansökningarna har över tiden förskjutits för att täcka in de produkter som i dag ingår i företagets produktportfölj.

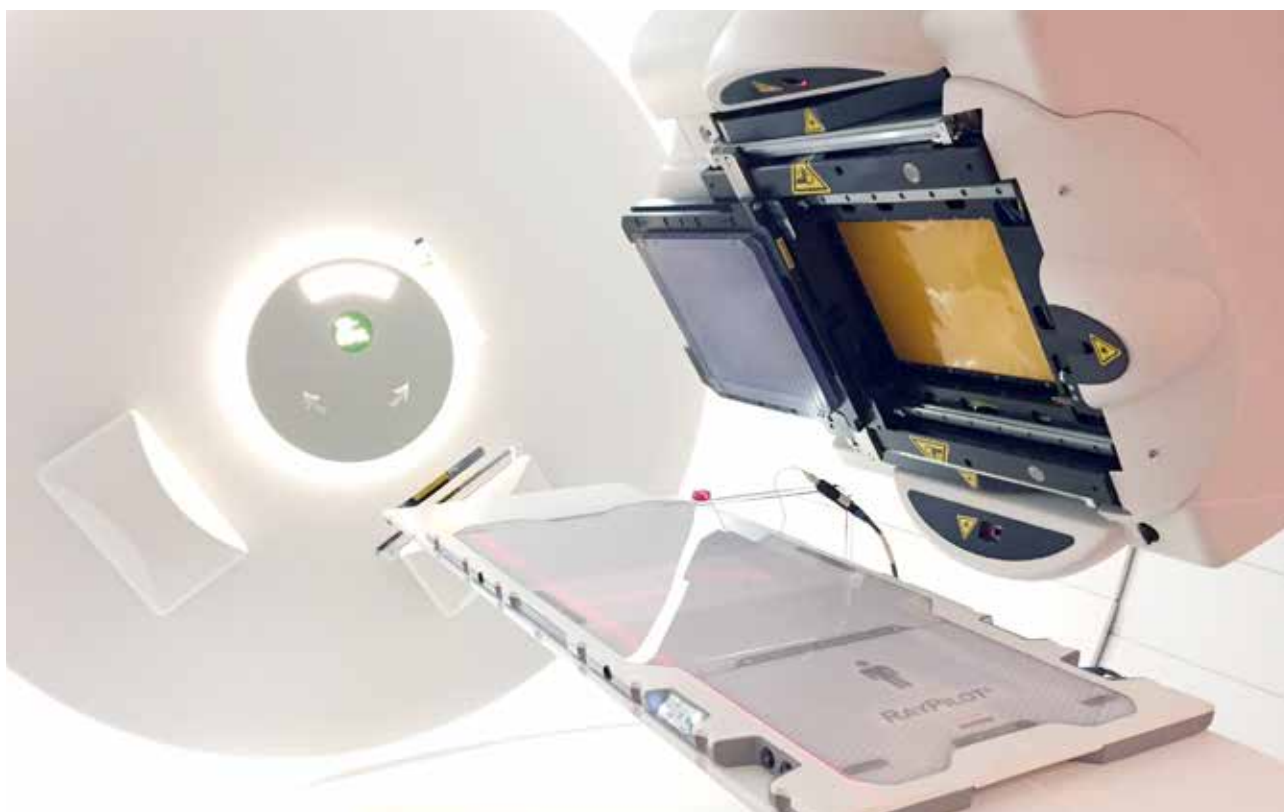
## Design

Designskydd för förbrukningsvaran RayPilot® Sändare är beviljat inom europeiska gemenskapen (Reg. nr 001104459-0001, Reg. nr 001104459-0002 samt Reg. nr 001292007-0001) och i USA (ans. nr US29/401318, Reg. nr D686730).

## Varumärken

Micropos Medical AB har beviljats varumärkesskydd för RAYPILOT både inom den europeiska gemenskapen (Reg. nr 006990171) och i USA (Ans. Nr: US79/066262, Reg. nr 996006). Även varumärket PLUG & TREAT är beviljat inom den europeiska gemenskapen (Reg. nr 008793721) och i USA (Ans. Nr: US85/638033, Reg. nr 4330782).

Omfånget i Micropos Medical ABs immaterialrätter bedöms att väl täcka RayPilot® positioneringssystem och sändare, samtidigt som ej implementerade varianter av deras grundläggande teknik har skyddats för att förhindra att konkurrenter utnyttjar resultatet av deras utveckling. Dessutom finns redan i dag skydd för vissa potentiella framtida produkter och tillämpningar som bygger på patent/patentansökningar inom företagets patentportfölj.



RayPilot® under tester på protonbehandlingsutrustning

## STYRELSE OCH VD



### **TORBEN JØRGENSEN** Född 1952, styrelseordförande

Torben Jørgensen är sedan 2006 VD och koncernchef för Life Scienceföretaget Biotage som är listat på OMX Nordic Small Cap Stockholm. Före det var Torben verkställande direktör för Afibody AB under fyra år och dessförinnan har Torben haft motsvarande befattning vid det börsnoterade läkemedelsutvecklingsbolaget Karo Bio AB och det danska diagnostikföretaget DAKO. Torben är styrelseledamot i Atlas Antibodies AB sedan 2007. Torben har en examen från Handelshögskolan i Köpenhamn. **INNEHAV: 100 000 AKTIER SAMT 48 750 TECKNINGSOPTIONER**



### **CHRISTER LJUNGBERG** Född 1963, vice styrelseordförande

Christer har en civilingenjörsexamen i datateknik från Chalmers Tekniska Högskola och är VD för Novogon AB. Han har arbetat som VD och varit ordförande och ledamot i styrelserna för flera noterade och privata riskkapital-, teknik-, medicinteknik- och medieföretag. Christer har varit investerare i ett antal bolag och gjorde sin första investering i Micropos Medical AB under 2005. **INNEHAV: 220 192 AKTIER SAMT 99 658 TECKNINGSOPTIONER**



### **BO LENNERNÄS** Född 1963

Bo Lennernäs (MD, PhD) är docent på Göteborgs Universitet och Universitetssjukhuset i Örebro. Han har arbetat som överläkare på Sahlgrenska Universitetssjukhuset och Karolinska Universitetssjukhuset. Han är en av landets ledande prostataonkologer. Innan medicinstudierna arbetade han som elektronikutvecklare på Scanditronics som tillverkade strålbehandlingsutrustning till kliniker och CERN. Bo beskrev i sin avhandling redan på 1990-talet grunden för elektromagnetisk positionering som inspirerat den teknologi som Micropos använder i RayPilot®. Han är även upphovsman till andra innovationer inom lifescience såsom, Abstral®, Liproca®, DrugLog och IMCON. Han har ett 60-tal vetenskapliga publikationer som innefattar flera områden från läkemedel till humanoider inom vården. Han innehar mer än 10 patent inom primärt medicinsk teknik. **INNEHAV: 1 776 960 AKTIER PRIVAT OCH GENOM BOLAG SAMT 99 670 TECKNINGSOPTIONER**



### **PER EKSTRÖM** Född 1947

Han har varit verksam med utveckling och marknadsföring av programvarulösningar inom radioterapi i över 35 år. Han var en av grundarna av Helax AB 1986 och ledde där utvecklingen av det dosplaneringssystem som blev världsledande under 1990-talet. Per har därefter varit ledare för utvecklingsteam med internationell sammansättning i olika företag, senast inom Nucletron, och har ett stort internationellt nätverk. Han har en MSc inom (primärt) fysik och matematik från Uppsala Universitet och har styrelseerfarenheter från bl a Helax, ONCOlog Medical samt Pharmacologi i Uppsala. Arbetar som konsult i egna bolaget Audacia AB och har bland annat jobbat för RaySearch och bidragit i utvecklingen av RayStation. **INNEHAV: 46 666 AKTIER GENOM BOLAG SAMT 99 658 TECKNINGSOPTIONER**



### **OLOF SANDÉN** Född 1962

VD på RISE (Research Institutes of Sweden) som är statens ägarbolag till de tekniska forskningsinstituten. Civilingenjör i maskinteknik från Chalmers Tekniska Högskola. Han har mer än 10 års erfarenhet från medicintekniska företag, främst inom strålterapi från olika befattningar inom Elekta, världens näst största företag inom strålterapi. På Elekta har han haft befattningar inom affärsutveckling, försäljning, service och marknadsföring, den sista positionen som Executive Vice President för Elektas största affärsområde som innefattar Europa, Afrika, Latinamerika och Mellanöstern. **INNEHAV: 37 500 AKTIER SAMT 99 658 TECKNINGSOPTIONER**



### **ULF TROEDSSON** Född 1958

VD för Siemens AB och VD för Siemens Sverige sedan 2009. Civilingenjör i teknisk fysik. Tidigare var han chef för Siemens Healthcare i Sverige, Finland och Baltikum under mer än 10 år och har lång erfarenhet av den medicintekniska marknaden. Ulf Troedsson har också tidigare varit ordförande i branschorganisationen Svensk MedTech. **INNEHAV: 46 247 AKTIER SAMT 99 658 TECKNINGSOPTIONER**

## VD



### **TOMAS GUSTAFSSON** Född 1971

Tomas har verkat som VD i bolaget sedan start 2003, innan detta medgrundare till riskkapitalfinansierat bolag inom mobila tjänster. Utbildning från Chalmers Maskinteknik och Chalmers School of Entrepreneurship. **INNEHAV: 639 200 AKTIER PRIVAT OCH GENOM NÄRSTÅENDE SAMT 379 658 TECKNINGSOPTIONER**

## REVISORER

Revisorer är KPMG med huvudansvarig revisor Jan Malm, auktoriserad revisor på KPMG i Göteborg.

## PERSONAL

Micropos Medical har sedan start arbetat med en virtuell organisation, dvs ett fåtal fast anställd personal som kompletteras med den typ av specialistkompetens som är mest relevant för den situation och behov som bolaget har vid varje given tid i utvecklingen. Genom Micropos betydande nätverk av samarbeten kan Bolaget behålla en kostnadseffektiv och flexibel organisation och alltid ha tillgång till kompetenta rådgivare och personal. Flera av de konsulter som bolaget använder sig av är delägare.

Bolagets ambition är att växa och har långsiktigt för avsikt att anställa personal efterhand som det behövs.

Försäljningsaktiviteter i Europa sker med hjälp av ett distributörsnätverk som är under uppbyggnad.

Företaget hade vid slutet av 2015 fem fast anställda, två deltid-anställda (varav en läkare), samt kontinuerligt samarbete med ett tiotal erfarna konsulter.



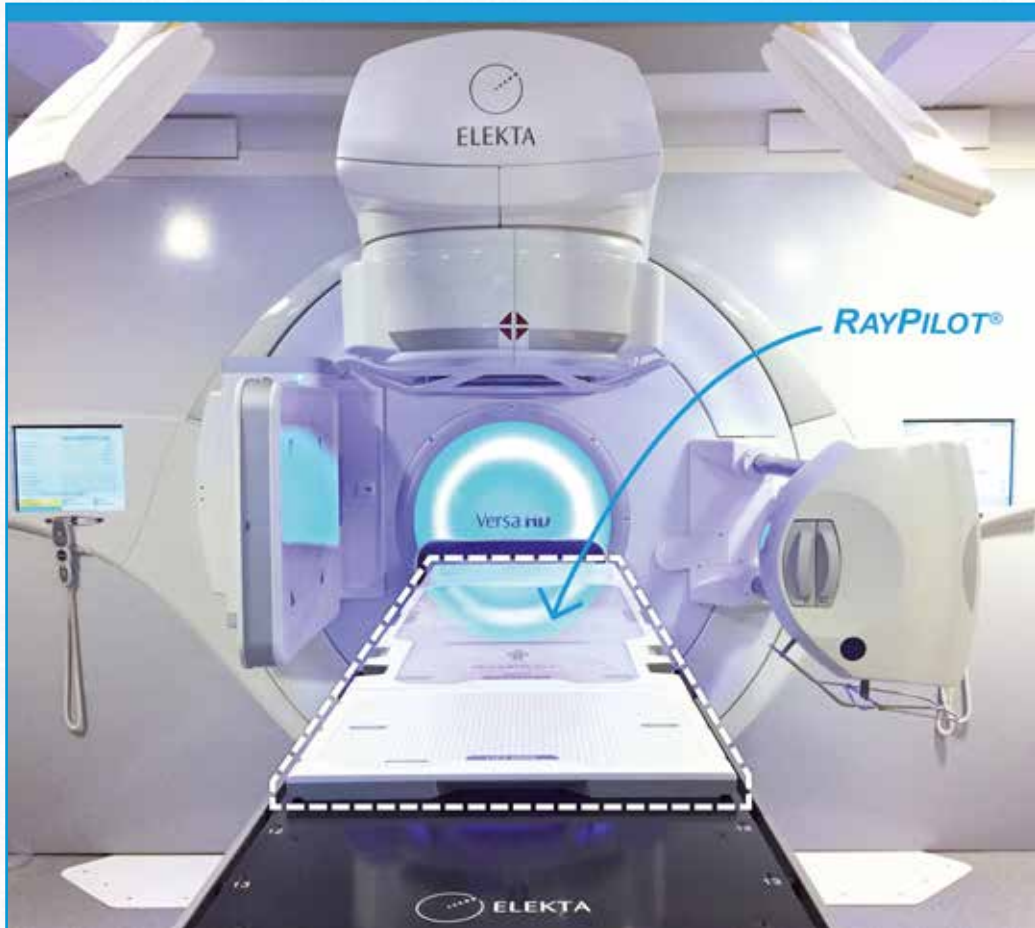
Micropos monter på den största strålbehandlingkongressen ESTRO i Turin 2016

## DISTRIBUTÖRER

Micropos har distributörssamarbete i 11 europeiska länder och avsikten är att öka på med fler länder. En utvärdering av distributörer-

nas arbete pågår kontinuerligt vilket betyder att dessa kan komma att förändras.





# FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

## Styrelsen och verkställande direktören för Micropos Medical AB (publ), organisationsnummer 556648-2310 med säte i Göteborg avger härmed sin årsredovisning för räkenskapsåret 2015.

### Verksamhet

Micropos grundades 2003 vid Chalmers Innovation som 2014 rankades som den sjunde bästa affärsinkubatorn i världen. Idéen till Bolagets produkt RayPilot® kommer ursprungligen från ett internationellt team av fyra läkare och professorer inom onkologi med många års erfarenhet av strålbehandling och med flera framtagna medicintekniska produkter och läkemedel i bagaget.

Bolaget har utifrån en idé utvecklat, produktifierat och certifierat RayPilot® som möjliggör precisionsbehandling av cancer och produkten används idag vid strålbehandling av prostatacancer. RayPilot® består av hårdvara, mjukvara och en förbrukningsvara som används tillsammans med ordinarie strålbehandlingsutrustning i syfte att säkerställa att behandlingen alltid sker på tumören och inte på den friska vävnaden runtomkring.

Kliniska studier visar att vid prostatacancerbehandling kan tumören röra sig mer än 1 cm under pågående strålning. Eftersom tumörens position idag inte registreras under pågående strålbehandling kompenseras risken för organrörelse med att strålning ges på ett betydligt större område under ett 40-tal behandlingsdagar.

Micropos brukar göra liknelsen vid att om en cancertumör av en mandarins storlek skall botas så strålas ett område stort som en apelsin för att kompensera för eventuell rörelse. Detta är en av orsakerna till de risker och biverkningar såsom impotens, urinvägsbesvär och ändtarmsblödningar som är nära förknippade med prostatacancerbehandling.

Micropos har sedan starten fokuserat på att ta fram RayPilot® för att kontinuerligt registrera tumörens läge i kroppen i syfte att möjliggöra precisionsbehandling med lägre risk för biverkningar och färre behandlingstillfällen (hypofraktionering).

RayPilot® har varit i klinisk drift under ett antal år där kliniker inledningsvis har utvärderat arbetsflödet, hur patienterna klarar av den planterade sändaren och hur mycket prostata rör på sig under pågående behandling.

Sedan drygt ett år tillbaka har Micropos en helt ny typ av kunder som fokuserar på att nyttja fördelarna med systemet. Helsingfors Universitetssjukhus i Finland är den klinik som kommit längst då de sedan November 2014 använt RayPilot® för att både fokusera strålningen mer på prostata och för att korta behandlingstiden från 40 tillfällen till endast 5 tillfällen på en utvald andel av sina patienter.

Bolaget fokuserar idag försäljningsinsatserna på den Europeiska marknaden och har distributörer för 11 europeiska länder.

### Väsentliga händelser under verksamhetsåret

Under året har intresset ökat markant för att effektivisera strålbehandling genom att minska antalet behandlingstillfällen och det är då en förutsättning att ha en hög precision för att våga ta detta steget. Vetenskapliga studier i området börjar nu publiceras som stödjer detta och det kommer rekommendationer från kliniker till

vårdgivare såsom brittiska NHS att de skall förändra sina riktlinjer och betalningsmodeller till att främja färre behandlingstillfällen för att spara både tid och pengar.

Då antalet behandlingstillfällen minskar är det ännu viktigare att ha en hög precision vilket talar för RayPilot® som kan registrera tumörörelse med sub-millimeter precision. Helsingfors Universitetssjukhus har under 2015 som första kund använt RayPilot® aktivt för att följa prostatarörelser och stänga av strålbehandlingen när prostata rör sig mer än 3 mm. Med den ökade precisionen har de regelbundet och på en utvald andel prostatacancerpatienter minskat antalet strålningstillfällen från normala 40-talet till endast fem. Avtalet med denna referenskund har möjliggjort att visa RayPilot® i klinisk användning för ett antal europeiska strålbehandlingskliniker där två stycken hittills har bestämt sig för att börja använda RayPilot®.

Ytterligare bevis för det ökade marknadsintresset för hypofraktionering är att fler och fler kongresser som är speciellt inriktade på detta område och Micropos har under året bjudits in till flera av dem i Europa för att berätta om RayPilot® och hur det används.

Under året har RayPilot® exponerats på 16 mässor och kongresser i Europa och Asien både i egen regi och tillsammans med distributörer, vilket både lett till nya kunder där användningen beräknas komma igång under första halvåret 2016 och initierat pågående diskussioner med potentiella kunder.

Nedan följer en sammanfattning av väsentliga händelser under året.

### Kunder

Under året har Bolaget fokuserat på de kunder som använder RayPilot® och då främst på Helsingfors Universitetssjukhus som använder produkten på prostatacancerpatienter för att förändra sin behandling både genom att minska antalet behandlingstillfällen och för att minska risken för biverkningar genom minskade marginaler. Avtalet har förlängts och de har även ökat andelen av patienterna som behandlas med RayPilot®. Kliniken har för avsikt att tillsammans med andra kliniker börja undersöka möjligheten att använda RayPilot® vid livmoderhalscancer.

På det franska cancercentret Centre Georges Francois Leclerc i Dijon har nästa generation av RayPilot® systemet börjat utvärderas. Denna klinik har flera av Micropos nyheter installerade med både en helintegrerad mjukvara till linjäracceleratorer från världens största strålbehandlingsföretag Varian samt nästa generations världsunika RayPilot® förbrukningsvara som förutom att ge prostatas position även mäter vilken stråldos som träffar inuti kroppen. Data från de första patienterna har utvärderats och under 2016 förväntas ytterligare resultat kunna visas upp som både leder till certifiering och till att fler kunder kommer börja köpa och använda produkten.

Under sommaren installerades ett RayPilot® system på det franska cancercentret Centre Leon Berard i Lyon. Kliniken har utvärderat systemet gentemot annan positioneringsutrustning under hösten och efter besök hos Helsingfors Universitetssjukhus i slutet av november bestämde de sig för att påbörja klinisk användning, vilket de startat under 2016.

### Produkt

Under året har mjukvarumodulen som kommunicerar med de större dosplaneringssystemen från Varian, Elekta och RaySearch förbättrats och används nu på kliniker. Den senaste versionen har tagits fram med hjälp av bl a Philips för att kunna nyttja behandlings- och patientinformation från deras dosplaneringssystem Pinnacle.

Under året installerades en ny produkt på Helsingfors Universitetssjukhus för att möjliggöra att RayPilot® används i flera behandlingsrum.

Ett amerikanskt patent med namnet "Model based positioning system" beviljades under året. Detta patent kan kort beskrivas så:

- en metod i syfte att öka precisionen genom att automatisk känna av och kompensera för störningar från omgivningen.
- ett system där RayPilot® även innehar en dosmätare för att mäta vilken stråldos som träffar ett målområde (cancertumören) och som även innefattar ett skydd för utformningen av RayPilot® mottagarsystem som möjliggör användning på elektriskt ledande behandlingsbord (kolfiberbord som kan sägas vara standard i branschen).

### Vetenskap och artiklar

Under det senaste året har trenden inom strålbehandling tydligt gått mer och mer emot hypofraktionering som innebär att radikalt minska antalet behandlingstillfällen. Detta är en följd av att sjukvården blivit mer pressad av ökningen av antalet cancerfall och den underkapacitet som finns på många håll i världen. I november skrev en känd aktör, Medical Physics Web, om en nyligen publicerad studie från Storbritannien som visar att hypofraktionering fungerar på prostatacancerpatienter och att det ger ett bättre resultat. Forskarna som ligger bakom studien rekommenderar nu därför världens största vårdgivare, NHS i Storbritannien, att förändra sina riktlinjer för hur prostatacancer skall behandlas vilket får till följd att förutom att kapaciteten höjs så blir patienterna snabbare färdigbehandlade och sjukvården kan spara miljontals pund per år. Detta är bara en av flera publikationer som nu kommer inom området. Viktigt att komma ihåg är att ju färre behandlingstillfällen som används desto större behov av produkter som RayPilot® som ökar precisionen.

En första poster som beskriver resultat från användningen av RayPilot® på Tammerfors Universitetssjukhus förväntas publiceras på den största europeiska strålbehandlingkongressen ESTRO i slutet av april.

### Mässor

Under året har RayPilot® exponerats på 16 mässor och kongresser i Europa, USA och Asien (Turkiet) både i egen regi och tillsammans med distributörer, vilket både lett till nya kunder där användningen beräknas komma igång under första halvåret 2016 och initierat pågående diskussioner med potentiella kunder.

Dessutom har bolaget bjudits in som talare vid tre kongresser i Turkiet och Italien där två av dem enbart fokuserade på behovet av att minska på antalet behandlingstillfällen både för att få ett bättre behandlingsresultat och för att förbättra kapaciteten i syfte att kunna erbjuda den ökande patientpopulationen behandling.

### Bolaget

Bolaget har under året genomfört en kraftigt övertecknad nyemission som tillförde drygt 22 MSEK före emissionskostnader.

Vid årsstämman 2015 valdes Torben Jørgensen som arbetar som VD i bolaget Biotage som styrelseordförande. Vid samma årsstämma röstades även ett optionspaket för nyckelpersonal och styrelseledamöter igenom.

### Distributör

Under året tecknades ett avtal med Oncotech Medical System för distribution av RayPilot® i Turkiet. Oncotech är ett företag som distribuerar produkter inom strålbehandlingssegmentet och har även service- och supportansvar för flertalet linjäracceleratorer från Elekta. Därmed har de ett stort kontaktnät och nära relationer med beslutsfattare på viktiga kliniker i hela landet. Som ett resultat av samarbetet har nu det första RayPilot® systemet installerats hos en turkisk privatsjukhuskedja.

Under juli månad bytte Bolaget distributör i Tyskland till MedinEx GmbH som drivs och ägs av Johann Kindlein som haft ledande positioner på bland annat GammaMed (idag Varian) och Nucletron (idag Elekta) samt varit VD och ägare av LAP Lasers.

Bolaget har under 2015 utökat distributionsnätet till att idag vara representerade i 11 europeiska länder som tillsammans täcker mer än 65 % av Europas strålbehandlingskliniker. Flertalet besök och demonstrationer har genomförts ute på Europeiska kliniker.

## Väsentliga händelser efter verksamhetsårets utgång

Micropos arbetar fortsatt med att marknadsföra RayPilot® på mässor och kongresser i Europa. Bolaget har och kommer även ytterligare utöka försäljningsinsatserna direkt till strålbehandlingskliniker under året genom nya samarbeten på försäljningssidan och genom rekrytering av nya medarbetare.

I januari installerades RayPilot® på det franska cancercentret Centre Léon Bérard i Lyon.

Detta efter att kliniken haft systemet installerat sedan sommaren 2015 och utvärderat det utanför patient tillsammans med ett konkurrerande positioneringssystem samt varit på besök på Helsingfors Universitetssjukhus. Behandling av prostatacancerpatienter har påbörjats inom ramen för en klinisk studie där olika positioneringssystem kommer att jämföras. Klinikens mål är att ta ytterligare ett steg inom precisionsbehandling av cancer samt att påbörja hypofraktionering.

Bolaget har efter perioden deltagit på "The 4th Øresund workshop on radiotherapy" i Helsingborg samt på MedFys i norska Kvitfjell.

Vidare så har en workshop om RayPilot® anordnats i Spanien för fyra offentliga och privata sjukhus där läkare och fysiker samt beslutsfattare för den spanska prostatacancer vården deltog. Uppföljande möten har genomförts och ytterligare möten är under planering då



klunikerna efterfrågat detta. Flera offerter har efterfrågats.

Ytterligare en europeisk klinik och nya medarbetare på Micropos har besökt referenskliniken i Helsingfors.

I februari installerades RayPilot® på det privata sjukhuset Gayrettepe Florence Nightingale Hospital i Istanbul som skall använda RayPilot® vid hypofraktionerad prostatacancerbehandling.

## Kvalitet & regulatoriska frågor

En av de viktigaste delarna att arbeta aktivt med som medicintekniskt företag handlar om produkt-, användar- och framförallt patientsäkerhet. Micropos arbetar enligt ett kvalitetssystem som uppfyller de hårda myndighetskrav som ställs på ett medicintekniskt bolag enligt det Europeiska medicintekniska direktivet. Inledningsvis uppfyller bolaget och produkterna det Europeiska regelverket och uppföljande revisioner utförs årligen. Under 2015 utökades bolagets certifiering enligt kvalitetsledningssystemet ISO 13485. Utöver möjligheten att nu kunna sätta ytterligare en kvalitetsstämpel på Bolagets arbetsprocesser är ISO 13485 - certifiering också ett krav för godkännande av medicintekniska produkter i många länder utanför Europa. Därmed är denna certifiering även ett steg som möjliggör breddning till fler marknader. Bolaget arbetar fortsatt med att anpassa dokumentation och utvecklingsprocesser enligt det amerikanska regelverket i syfte att vid lämpligt tillfälle ansöka om FDA godkännande. Fokus är på den Europeiska marknaden som har flest prostatacancerfall i världen samt där försäljningsgodkännande finns.

Bolaget har även erhållit europeiskt försäljningsgodkännande (CE) för utökad användning av RayPilot® att även innefatta generell användning på utsidan av kroppen exempelvis som ett precisionshöjande hjälpmedel vid strålbehandling av vänstersidig bröstcancer eller vid barncancerbehandling.

## Risker

Nedan beskrivs risker och osäkerhetsfaktorer som bedöms ha betydelse för Micropos framtida utveckling. Riskerna är ej rangordnade och gör inte anspråk på att vara heltäckande.

### Begränsade resurser

Micropos är ett litet bolag med begränsade resurser vad gäller ledning, administration och kapital. För genomförandet av strategin är det av vikt att resurserna disponeras på ett för bolaget optimalt sätt. Det finns en risk att bolagets resurser inte räcker till och därmed drabbas av såväl finansiellt som operativt relaterade problem.

### Beroende av nyckelpersoner

Micropos baserar sin framgång på ett fåtal personers kunskap, erfarenhet och kreativitet. Bolaget är även i framtiden beroende av att kunna finna kvalificerade medarbetare som kan vidareutveckla Bolagets produkter.

### Försäljning

Det går inte att med säkerhet fastslå att de produkter som Bolaget utvecklar får det mottagande av marknaden som denna skrift förespeglar. Kvantiteten av sålda produkter kan variera över tid och återförsäljaravtal kan upphöra, vilket påverkar Bolagets försäljning.

## Intjäningsförmåga och framtida kapitalbehov

Det kan inte uteslutas att det tar längre tid än beräknat innan Bolaget når ett positivt kassaflöde. Det kan inte heller uteslutas att Micropos i framtiden kan komma att söka nytt externt kapital. Det finns inga garantier för att det i så fall kan anskaffas på för aktieägare fördelaktiga villkor. Ett misslyckande i att generera vinst i tillräcklig omfattning kan påverka Bolagets marknadsvärde negativt.

## Produktrisk

Resultatet av användningen av Bolagets produkter är beroende av många olika faktorer som ligger utanför Bolagets kontroll såsom hur produkten hanteras av sjukvårdspersonalen, av patienten själv och hur extern utrustning som behandlar patienten används.

# AKTIEN OCH AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet i Micropos Medical AB (publ) uppgick per den 31 december 2015 till 2 346 860 SEK fördelat på 46 937 200 aktier. Samtliga aktier är av samma slag och har ett kvotvärde av 5 öre. Aktien handlas på AktieTorget under benämningen MPOS.

## Ägarförhållande och ägarstruktur

Ägarantalet i Bolaget uppgick per den 31 december 2015 till ca 1600 st. De tio största aktieägarna ägde aktier motsvarande 43,5% av kapitalet och rösterna.

## Större aktieägare

Aktieägare per 2015-12-31

	Antal aktier	Kapital- och röstandel
Brohuvudet AB	7 690 000	16,4%
Hans Sköld	2 761 647	5,9%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	2 108 759	4,5%
Försäkringsbolaget Avanza	1 851 556	3,9%
Bo Lennernäs med bolag	1 776 960	3,8%
SEB Life International Insurance	1 060 338	2,2%
Sten Nilsson	866 780	1,8%
Seymour Levitt	846 720	1,8%
Westcap Förvaltning AB	800 975	1,7%
Gunnar Krantz	724 472	1,5%
Övriga aktieägare (c:a 1 580 stycken)	26 448 993	56,5%
<b>Totalt</b>	<b>46 937 200</b>	<b>100,0%</b>

## Optionsprogram

Vid extra bolagsstämma den 20 december 2012 beslöts att emittera 300.000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget att teckna sig. Optionerna har en löptid på fem år och lösenpriset är 4 kronor.

Vid en årsstämma 2014-05-16 beslöts att emittera 600.000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget att teckna sig. Optionerna har en löptid på fyra år och lösenpriset är 4,50 kronor.

Vid årsstämma 2015-05-28 beslöts att emittera 625.000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget att teckna sig. Optionerna har en löptid på fyra år och lösenpriset är 4,00 kronor.

Innehavare av teckningsoptioner, 2015, 2014 resp 2012 års program.

	2015	2014	2012
Tomas Gustafsson, VD	88 750	90 908	200 000
Torben Jörgensen	48 750	-	-
Christer Ljungberg, vice ordförande	48 750	50 908	-
Olof Sandén, ledamot	48 750	50 908	-
Per Ekström, ledamot	48 750	50 908	-
Ulf Troedsson, ledamot	48 750	50 908	-
Bo Lennernäs, ledamot	48 750	50 920	-
Hanna Syrén, anställd	48 750	50 908	50 000
Charlotta Tilk, anställd	48 750	50 908	-
Andreas Bergqvist, anställd	48 750	50 908	50 000
Oscar Sjöberg, anställd	48 750	50 908	-
Martin Johnsson, konsult	48 750	50 908	-
<b>Totalt</b>	<b>625 000</b>	<b>600 000</b>	<b>300 000</b>

## NYCKELTAL

Flerårsöversikt (tsek)	2015	2014	2013	2012	2011	2010
Avkastning på eget kapital (1)	-84,3 %	-63,6 %	-47,2 %	-41,5 %	-27,4 %	-21,0 %
Avkastning på totalt kapital (2)	-69,4 %	-54,9 %	-42,3 %	-36,6 %	-23,7 %	-18,0 %
Soliditet (3)	83,7 %	80,8 %	90,3 %	89,5 %	88,3 %	87,1 %
Likvida medel, tkr	15 440	6 338	17 151	9 119	6 606	7 709
Kassalikviditet (4)	471,8 %	290,7 %	741,1 %	468,6 %	313,5 %	440,1 %
Balansomslutning tkr	24 764	18 892	32 400	26 572	26 639	24 942
Resultat per aktie	-0,32	-0,38	-0,45	-0,42	-0,33	-0,34

(1) (Resultat efter skatt) / Genomsnittligt justerat eget kapital

(2) (Rörelseresultat + ränteintäkter) / Genomsnittlig balansomslutning

(3) Justerat eget kapital / Balansomslutning

(4) (Omsättningstillgångar – lager) / Kortfristiga skulder

## FRAMTIDSUTSIKTER

Sjukhusen får allt högre krav på sig att effektivisera och minska kostnaderna för sjukvården och i många länder eftersöks därför produkter och tjänster som kan hjälpa till med detta. Inom strålbehandling av cancer ökar nu intresset i hela västvärlden för införande av nya behandlingssätt där antalet behandlingstillfällen minskas dramatiskt genom så kallad hypofraktionering. Genom införandet av hypofraktionering inom prostatacancervården kan exempelvis cirka 8 gånger fler patienter behandlas på samma tidsenhet. Det gör att det nu finns ett starkt ekonomiskt incitament på flertalet marknader för att börja införa detta.

Detta starka ekonomiska incitament bedöms innebära en stor potential för Micropos då varje enskilt behandlingstillfälle blir direkt avgörande för slutresultatet och många kliniker vågar inte ens behandla på detta sätt utan att ha fullständig kontroll på organets position i realtid, vilket RayPilot® erbjuder.

Micropos har de senaste åren fokuserat mycket arbete på att bygga upp referenskunder just för att få RayPilot® att förknippas med

att vara den produkt som möjliggör säkerhet vid hypofraktionering och som därmed skall vara en av förutsättningarna för att effektivisera och spara pengar åt sjukvården.

Sedan drygt ett år tillbaka används nu RayPilot® i just denna typ av behandlingar och Micropos referenskund Helsingfors Universitetssjukhus har kunnat ta emot besökare från flera europeiska kliniker som nu ligger i startgroparna och har intentionen att inledningsvis behandla en delmängd av sina prostatacancerpatienter på ett liknande sätt för att sedan öka andelen efter hand. Dessa nya kliniker kommer även de att kunna användas som referenser för att få ytterligare kliniker intresserade av RayPilot®.

Genom den erfarenhet och de goda referenskunder som finns, tillsammans med marknadens behov att effektivisera cancervården så ser styrelsen positivt på framtiden och räknar med att teckna avtal med flertalet nya kunder i Europa under det kommande året.

## STYRELSENS FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Till årsstämman förfogande står följande medel:

Överkursfond	28 268 435
Årets resultat	-15 166 695
	<b>13 101 740</b>

Medel i överkursfonden tas i anspråk för täckande av årets underskott. Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat och balansräkningar med tillhörande notanteckningar.

Styrelsen föreslår att de disponibla medlen föres i ny räkning.

# RESULTATRÄKNING

Belopp i kr	Not	2015-01-01 - 2015-12-31	2014-01-01 2014-12-31
Nettoomsättning		325 057	310 528
Aktiverat arbete för egen räkning		578 135	517 989
		<b>903 192</b>	<b>828 517</b>
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Övriga externa kostnader		-4 691 268	-4 384 129
Personalkostnader	1	-5 289 574	-5 087 368
Avskrivning av immateriella anläggningstillgångar	2	-6 073 650	-5 516 995
<b>RÖRELSERESULTAT</b>		<b>-15 151 300</b>	<b>-14 159 975</b>
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter		6 298	68 675
Räntekostnader		-21 693	-59 929
<b>RESULTAT FÖRE SKATT</b>		<b>-15 166 695</b>	<b>-14 151 229</b>
<b>SKATT</b>	3	-	-
<b>ÅRETS RESULTAT</b>		<b>-15 166 695</b>	<b>-14 151 229</b>

# BALANSRÄKNING

Belopp i kr	Not	2015-12-31	2014-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	4	7 830 035	10 849 212
Patent	5	1 024 494	1 295 693
		<b>8 854 529</b>	<b>12 144 905</b>
<b>SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>		<b>8 854 529</b>	<b>12 144 905</b>
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Skattefordran		144 919	32 135
Kundfordringar		228 750	191 268
Övriga kortfristiga fordringar		84 185	142 518
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		11 793	43 862
		<b>469 647</b>	<b>409 783</b>
<i>Kassa och bank</i>		15 439 580	6 337 534
<b>SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>		<b>15 909 227</b>	<b>6 747 317</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>24 763 756</b>	<b>18 892 222</b>

# BALANSRÄKNING

Belopp i kr	Not	2015-12-31	2014-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<i>Eget kapital</i>	6		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital (46 937 200 aktier)		2 346 860	1 877 488
Reservfond		5 277 519	5 277 519
		<b>7 624 379</b>	<b>7 155 007</b>
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		28 268 435	22 264 207
Årets resultat		-15 166 695	-14 151 229
		<b>13 101 740</b>	<b>8 112 978</b>
		<b>20 726 119</b>	<b>15 267 985</b>
<i>Långfristiga skulder</i>			
Lån	7	765 368	796 420
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>765 368</b>	<b>796 420</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Kortfristig del av lån		15 526	-
Leverantörskulder		519 417	435 328
Övriga skulder		90 837	71 077
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8	2 646 489	2 321 410
		<b>3 272 269</b>	<b>2 827 815</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>24 763 756</b>	<b>18 892 222</b>

# STÄLLDA SÄKERHETER OCH ANSVARSFÖRBINDELSER

Belopp i kr	Not	2015-12-31	2014-12-31
Ställda säkerheter			
Företagsinteckningar		inga	inga
Ansvarsförbindelser		inga	inga

# KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i tkr	2015-01-01 - 2015-12-31	2014-01-01 2014-12-31
<b>LÖPANDE VERKSAMHET</b>		
Rörelseresultat	-15 151	-14 160
<i>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet</i>		
Avskrivningar	6 073	5 517
Räntebetalningar	6	69
Räntebetalningar	-22	-60
<b>KASSAFLÖDE FRÅNLÖPANDE VERKSAMHET</b>	<b>-9 094</b>	<b>-8 634</b>
<b>FÖRÄNDRING RÖRELSEKAPITAL</b>		
Förändring av fordringar	-59	-167
Förändring av kortfristiga skulder	444	480
<b>KASSAFLÖDE LÖPANDE VERKSAMHET</b>	<b>-8 709</b>	<b>-8 321</b>
<b>FINANSIERINGSVERKSAMHET</b>		
Nyemission	20 625	163
Förändring av långfristiga skulder	-31	-
<b>KASSAFLÖDE FINANSIERINGSVERKSAMHET</b>	<b>20 594</b>	<b>163</b>
<b>INVESTERINGSVERKSAMHET</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	-2 783	-2 655
<b>KASSAFLÖDE INVESTERINGSVERKSAMHET</b>	<b>-2 783</b>	<b>-2 655</b>
<i>Kassaflöde</i>	9 102	-10 813
Ingående kassa/bank	6 338	17 151
<b>UTGÅENDE KASSA/BANK</b>	<b>15 440</b>	<b>6 338</b>

# NOTER MED REDOVISNINGSPRINCIPER OCH BOKSLUTSKOMMENTARER

Belopp i kr om inget annat anges

## Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BF-NAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

## Värderingsprinciper mm

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

### Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BF-NAR 2012:1. Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde. Fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta. Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde.

### Immateriella tillgångar

Kostnader för utveckling och liknande arbeten

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. En immateriell tillgång redovisas endast när tillgången är identifierbar, kontroll innehas över tillgången och att den förväntas ge framtida ekonomiska fördelar. Bolagets forskningskostnader kostnadsförs i den period de uppkommer. I bolaget redovisas utgifter för utveckling som immateriell tillgång, utöver de allmänna kraven angivna ovan, endast under förutsättning att det är tekniskt och finansiellt möjligt att färdigställa tillgången, avsikten är och förutsättning finns att tillgången kan användas i verksamheten eller säljas samt kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

### Statliga bidrag

Statliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkning- en genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

### Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter för en immateriell tillgång läggs till anskaffningsvärdet endast om de ökar de framtida ekonomiska fördelarna som överstiger den ursprungliga bedömningen och utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

### Skatt

Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skattefordran redovisas först när det med hög säkerhet kan säkerställas att förlusterna kan utnyttjas.

### Utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs.

### Avskrivningsprinciper för anläggningstillgångar

Avskrivningar enligt plan sker linjärt och baseras på ursprungliga anskaffningsvärden och beräknad nyttjandeperiod. Nedskrivning sker vid bestående värdenedgång.

Följande avskrivningstider tillämpas:

#### Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för FoU och liknande	5 år
Patent	5 år

### Redovisning av intäkter

Som inkomst redovisar bolaget det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Bolaget redovisar därför inkomst till nominellt värde (fakturabelopp) om bolaget får ersättningen i likvida medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter. Inkomsten från bolagets försäljning av varor redovisas som intäkt när följande villkor är uppfyllda; de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen, bolaget behåller inte något engagemang i den löpande förvaltningen och utövar inte heller någon reell kontroll över de varor som sålts, inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som bolaget ska få av transaktionen kommer att tillfalla bolaget, och de utgifter som uppkommit eller som förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt när det är sannolikt att bolaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen samt att inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Ränteintäkten redovisas med tillämpning av den räntesats som ger en jämn avkastning för tillgången i fråga.

### Uppskattningar och bedömningar

Bolagets immateriella tillgångar bedöms av styrelsen ha ett betryggande övervärde. Uppskjuten skatt på underskottsavdrag uppgår till betydande belopp. Då osäkerhet råder om när i tid som underkotten kommer att kunna utnyttjas och huruvida utnyttjande kommer att vara möjligt med hänsyn till exempelvis aktuell ägarstruktur, bedömer styrelsen att det får året inte finns faktorer som övertygande talar för att de skattemässiga underskotten kommer att kunna utnyttjas. Därav redovisas inte någon uppskjuten skattefordran i balans- och resultaträkningarna utan upplysning lämnas om beloppens storlek.



	2015-01-01 - 2015-12-31	2014-01-01 2014-12-31
<b>Not 1 Anställda och personalkostnader</b>		
Medelantalet anställda	5	5
Varav män	60 %	60 %

#### LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR OCH SOCIALA KOSTNADER

Styrelse och VD	1 440 000	1 331 500
Övriga anställda	2 111 526	2 290 615
<b>SUMMA</b>	<b>3 551 526</b>	<b>3 622 115</b>
Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	1 597 076 (490 606)	1 399 541 (296 996)

#### LÖNER OCH FÖRMÅNER STYRELSE OCH VD

VD lön	744 000	744 000
VD bilförmån	57 600	60 492
VD Pensionspremier	121 032	110 089
Christer Ljungberg, tidigare styrelseordförande, styrelsearvode	150 000	133 500
Olof Sandén, styrelsearvode	90 000	89 000
Per Ekström, styrelsearvode	90 000	89 000
Per Ekström, lön i anställning	120 000	120 000
Bo Lennernäs, lön i anställning	246 000	156 000

Av ovanstående belopp har aktivering skett till Balanserade utgifter för FOU med 578 135 (få 517 989) kronor. Se not 3. Bolagets pensionsplaner är avgiftsbestämda, vilket innebär att avgifterna kostnadsförs direkt i resultaträkningen. Löner och ersättningar avser endast personal i Sverige. Fakturerat styrelsearvode avseende Torben Jörgensen uppgår till 1 182 78 kronor (få noll) sam till Ulf Troedsson med 1 182 78 kronor (få 1 111 707). Vid uppsägning av VD från bolagets sida skall 12 månadslöner utgå.

	2015-01-01 - 2015-12-31	2014-01-01 2014-12-31
<b>Not 2 Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar</b>		
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	-5 447 700	-4 961 955
Patent	-625 950	-555 000
	<b>-6 073 650</b>	<b>-5 516 955</b>

#### Not 3 Skatt

	2015	2014
<b>Avstämning av årets skattekostnad</b>		
Resultat före skatt	-15 166 695	-14 151 229
Skatt 22%	3 336 673	3 113 270
Ej redovisad uppskjuten skattefordran	-3 311 791	-3 094 644
Effekt av ej avdragsgilla kostnader	-24 882	-18 626
Redovisad effektiv skatt	0	0

Bolaget har ackumulerade skattemässiga underskott för beskattningsåret 2015 (2014), som uppgår till -73,4 (-58,4) Mkr. Det underliggande värdet på den uppskjutna skatten hänförlig till dessa underskott uppgår till 16,1 (12,8) Mkr. Uppskjuten skattefordran redovisas först när det med hög säkerhet kan säkerställas att underskottet kan utnyttjas.

<b>Not 4 Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten</b>	<b>2015-12-31</b>	<b>2014-12-31</b>
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	24 809 977	22 290 225
Årets aktiveringar	2 428 523	2 519 752
<b>UTGÅENDE ANSKAFFNINGSVÄRDE</b>	<b>27 238 500</b>	<b>24 809 977</b>
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	-13 960 765	-8 998 770
Årets avskrivningar	-5 447 700	-4 961 995
<i>Utgående ackumulerade avskrivningar enligt plan</i>	-19 408 465	-13 960 765
<b>REDOVISAT VÄRDE VID ÅRETS SLUT</b>	<b>7 830 035</b>	<b>10 849 212</b>

I ovanstående belopp avseende årets aktivering har aktivering skett med xxxxxx kronor (få 571 989) avseende löner och sociala avgifter. Se även not 1. Utvecklingsarbetet, som avser färdigställande av första generationens sändare och mottagare, är i huvudsak avslutat. Avskrivningar har skett från försäljningsstart i november 2011.

<b>Not 5 Patent</b>	<b>2015-12-31</b>	<b>2014-12-31</b>
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	2 774 999	2 638 815
Nyanskaffningar	354 751	136 184
<b>UTGÅENDE ANSKAFFNINGSVÄRDE</b>	<b>3 129 750</b>	<b>2 774 999</b>
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan</i>		
Vid årets början	-1 479 306	-924 306
Årets avskrivningar	-625 950	-555 000
<i>Utgående ackumulerade avskrivningar enligt plan</i>	-2 105 256	-1 479 306
<b>REDOVISAT VÄRDE VID ÅRETS SLUT</b>	<b>1 024 494</b>	<b>1 295 693</b>

<b>Not 6 Eget kapital</b>	<b>Aktiekapital</b>	<b>Reservfond</b>	<b>Ej registrerad nyemission</b>	<b>Överkursfond fritt eget kapital</b>	<b>Övrigt fritt eget kapital</b>
Vid årets början	1 877 488	5 277 519	-	22 264 207	-14 151 229
Nyemission	469 372			20 155 457	
Resultatdisposition				-14 151 229	14 151 229
Årets resultat					-15 166 695
<b>VID ÅRETS SLUT</b>	<b>2 346 860</b>	<b>5 277 519</b>	<b>-</b>	<b>28 268 435</b>	<b>-15 166 695</b>

Bolaget har 2012 genomfört ett optionsprogram om totalt 300 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 15 000. Optionerna kan nyttjas fram till 2017-12-28. För en aktie skall betalas 4,00 kronor. Bolaget har 2014 genomfört ett optionsprogram om totalt 600 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 30 000. Optionerna kan nyttjas fram till 2018-05-17. För en aktie skall betalas 4,50 kronor. Bolaget har 2015 genomfört ett optionsprogram om totalt 625 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 31 250. Optionerna kan nyttjas fram till 2019-05-10. För en aktie skall betalas 4,00 kronor. Någon ytterligare prestation krävs ej. Erhållen ersättning om totalt 43 750 kronor redovisas som överkursfond.

**Not 7 Lån, långfristiga**

Skuld som förfaller mellan ett och fem år från balansdagen  
Skulder som förfaller senare än fem år från balansdagen

**2015-12-31**

765 368

-

**2014-12-31**

796 420

-

**Ställda säkerheter för lån**

Företagsinteckningar

-

-

Pantbrev i eget förvar uppgår till 1 000 000 kr (1 000 000 kr).

**Not 8 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter**

Personalrelaterade kostnader

2 138 153

1 812 386

Övriga upplupna kostnader

508 336

509 024

**2 646 489****2 321 410**

Göteborg den 17 april 2016

Torben Jørgensen  
*Ordförande*

Bo Lennernäs

Tomas Gustafsson  
*Verkställande direktör*

Olof Sandén

Per Ekström

Ulf Troedsson

Christer Ljungberg

Vår revisionsberättelse har avgivits  
Göteborg den 30 april 2015

KPMG AB

Jan Malm  
*Auktoriserad revisor*

# REVISIONSBERÄTTELSE

Till årsstämman i Micropos Medical AB, Org nr 556648-2310

## Rapport om årsredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Micropos Medical AB för år 2015. Bolagets årsredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 15 - 28.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen, och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

### Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Micropos Medical ABs finansiella ställning per den 31 december 2015 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Micropos Medical AB för år 2015.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

### Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Uttalanden

Vi tillstyrker att årsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Göteborg den 30 april 2016

KPMG AB

Jan Malm *auktoriserad revisor*

**MICROPOS MEDICAL AB (PUBL)**

Stena Center 1, 412 92 Göteborg, SVERIGE

Tel: +46-31-772 80 99, [info@micropos.se](mailto:info@micropos.se), [www.micropos.se](http://www.micropos.se)