

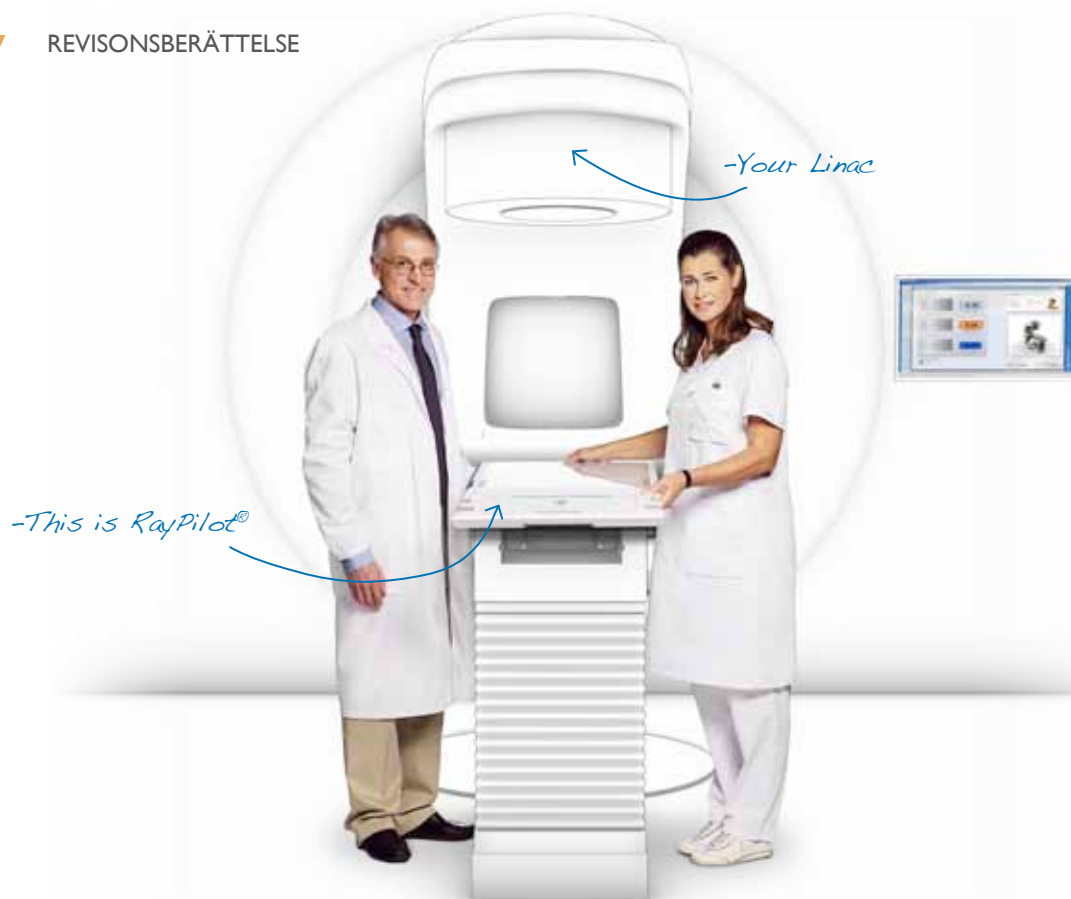


# ÅRSREDOVISNING

för räkenskapsåret 2011

# INNEHÅLLSFÖRTECKNING

- 3 VD HAR ORDET
- 4 MICROPOS MEDICAL AB (publ)
- 5 FÖRETAGETS PRODUKTER
- 6 MARKNAD
- 9 AFFÄRSMODELL
- 10 MARKNADSFÖRING/VETENSKAPLIGA PUBLIKATIONER
- 11 IMMATERIELLA RÄTTIGHETER
- 12 STYRELSE OCH VD
- 12 REVISORER
- 13 PERSONAL
- 14 FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE
- 18 RESULTATRÄKNING
- 19 BALANSRÄKNING
- 20 STÄLLDA SÄKERHETER  
OCH ANSVARSFÖRBINDELSER
- 21 KASSAFLÖDESANALYS
- 22 NOTER MED REDOVISNINGSPRINCIPER  
OCH BOKSLUTSKOMMENTARER
- 27 REVISIONSBERÄTTELSE



## VD HAR ORDET

Under sommaren 2011 kunde vi för första gången med glädje konstatera att RayPilot® fungerar bra vid traditionell strålbehandling av prostatacancer. Vi hade under 2010 koncentrerat den första användningen till enbart en klinik som använde vårt system under relativt korta behandlingstider och i kombination med intern strålbehandling. Det största frågetecknet runt vår produkt hade varit hur det fungerar att gå runt med en sändare som anger tumörens läge och är förbunden med en sladd genom huden. Vad vi behövde svar på var om patienten riskerar att få infektioner och om den verkligen ligger still på avsedd plats. Vi hade naturligtvis gjort noggranna undersökningar innan och pratat med många personer inom sjukvården som kunde berätta för oss om andra produkter på sjukhus som liknar det vi gör, även ifall det kunde tyckas nytt för vissa inom strålbehandling. Det gamla talesättet om att vi som har förmånen att vara friska har en massa tankar och funderingar medan den som är sjuk endast har en tanke visade sig gälla även här; – *Vad spelar det egentligen för roll om man har en sladd igenom huden en kort tid av ens liv om detta potentiellt kan bidra till en större chans att botas från cancer.*

Hela idén med RayPilot® systemet är just att skapa förutsättningar för att förbättra strålbehandling av cancer med målet att fler människor skall kunna botas samtidigt som både biverkningar och behandlingstiden minskas. Intresset för produkten och det den gör är stort men i en etableringsfas av en ny produkt så är det långt ifrån alla som vill vara först ut att testa. Majoriteten vill helst följa utvecklingen på avstånd och först när det finns tillräckligt med resultat ökar intresset att komma igång själv. Detta har vi tagit fasta på och därför bestämt oss för att prioritera att arbeta med kunniga kliniker som har ett bra internationellt anseende. De kan både ge en bra återkoppling till oss om hur de upplever produkten och kan även verka som referensanvändare genom allt från vetenskapliga publikationer till att ta emot och utbilda potentiella framtida kunder.

Att det finns ett stort behov för vår produkt känner jag mig helt övertygad om, vi har redan sett att prostatan kan röra sig mer än 1 cm under tiden som behandlingen sker och kunskapen och intresset runt organrörelse sprider sig alltmer runtom i världen.

Vi har under året gått från en RayPilot® installation till fyra och genom att vi nu känner oss trygga med

produkten har vi under det senaste halvåret kunnat träffa flera kliniker än någonsin och dessutom tecknat samarbets- och distributörsavtal för att kunna bearbeta stora delar av Europa. Ett första kommersiellt genombrott har varit att vi under året sålt RayPilot® sändare till en klinik.

Under 2012 kommer vi ytterligare koncentrera arbetet till att träffa fler kliniker både i egen regi och genom vårt distributörsnät som vi även vill utöka till fler länder. Samtidigt är det av största vikt att dokumentation och publikation av RayPilot® användningen fortgår då det är detta som alla kliniker efterfrågar.

Avslutningsvis vill jag här tacka alla de personer i form av er som ägare, användare, personal och inte minst patienter som har bidragit till ett positivt 2011 där vi kunde etablera RayPilot® som en produkt. Nu gäller det att fortsätta detta arbete och få ytterligare användare och även gå mot ett stabilt intäktstillflöde i Bolaget.

### **Tomas Gustafsson**

*Verkställande direktör*



## MICROPOS MEDICAL AB (publ)

Micropos Medical AB (publ) grundades 2003 av ett internationellt team av fyra erfarna onkologer och affärsinkubatorn Chalmers Innovation i Göteborg.

Micropos har som affärsidé att sälja och licensiera ut medicintekniska produkter som kompletterar ordinarie strålbehandlingsutrustning för att möjliggöra precisionsbehandling av ett flertal cancertyper. Produkterna skall företrädesvis komma från egen immaterialrättsligt skyddad forsknings- och utvecklingsverksamhet. Den första produkten RayPilot® har börjat användas på universitetssjukhus i Europa och är registrerad och godkänd för användning vid strålbehandling av prostatacancer.

Dagens strålbehandling av ett flertal cancersjukdomar innebär att patienten dagligen under en 7-10 veckors period skall komma till sjukhus för behandling. Vid varje enskilt tillfälle är det av högsta vikt att träffa tumören för att ha chans att kunna bota patienten. Ett problem är att organ och därmed tumören kan röra på sig inuti kroppen både under och mellan de olika behandlingstillfällena. Detta innebär att man idag rutinmässigt tar till en extra marginal för att säkert träffa cancertumören. På Micropos brukar vi likna detta förfarande med att man vid strålning av prostatacancer som är den vanligaste cancerformen vill behandla en mandarin men pga av positioneringsosäkerhet är tvungen att stråla en apelsin. Den större volymen som strålas kan exempelvis för en prostatacancerpatient innebära livskvalitetsnedsättande biverkningar i form av impotens, urinvägsbesvär och blödningar från ändtarmen.

Den första produkten ut på marknaden är RayPilot® som är ett tillbehör till befintlig strålbehandlingsutrustning. RayPilot® som i första generationen är anpassad för användning på prostatacancerpatienter, kan liknas vid ett GPS-system som vid varje strål-

ningstillfälle exakt anger tumörens position i förhållande till strålfältet. Med en högre precision förväntas patientsäkerheten kunna förbättras genom att man fokuserar strålningen mer på den sjuka cancertumören och drar ner stråldosen på den kringliggande friska vävnaden. Risken för biverkningar i form av impotens, urinvägsbesvär och blödningar från ändtarmen kan därmed komma att reduceras avsevärt samtidigt som förutsättningarna för en botande behandling kan ökas. RayPilot® ger en möjlighet att med hög precision kontinuerligt lokalisera tumören objektivt och med ett minskat behov av extra tillförd röntgenstrålning. Strålsäkerhetsmyndigheten gav under hösten 2011 ut en rapport<sup>1</sup> om joniserande strålning inom onkologi. De varnar här för det "dosbad" som patienten utsätts för vid all den bildtagning som genomförs i samband med behandlingen. I den avslutande diskussionen säger de bl a att man bör överväga användning av lokaliseringmetoder som inte ger någon extra skadlig strålning till patienten såsom video, ultraljud och elektromagnetiska markörsystem vilket RayPilot® är.

Den ökade precisionen gör att RayPilot® kan användas för att möjliggöra säker användning av hypofraktionering där antalet behandlingstillfällen minskas från 40 behandlingar till cirka 5 där en högre stråldos ges vid varje behandlingstillfälle. En högre totaldos i tumören ökar sannolikheten för kuration.

RayPilot® systemet är CE-certifierat och godkänt för Europeisk användning på prostatacancerpatienter. Micropos arbetar med att tillföra ytterligare funktionalitet i systemet för ökad patientsäkerhet samt med att utöka användningsområdet för andra tumörgrupper. Vidare så arbetar Bolaget med att ansöka om godkännande av RayPilot® i andra geografiska områden exempelvis USA.



*En av Micropos Medicals grundare, docent Bo Lennernäs, liknar problematiken vid dagens strålbehandling med att man vill behandla ett område stort som en mandarin men pga alla osäkerheter är man tvungen att behandla en apelsin eller en grapefrukt.*

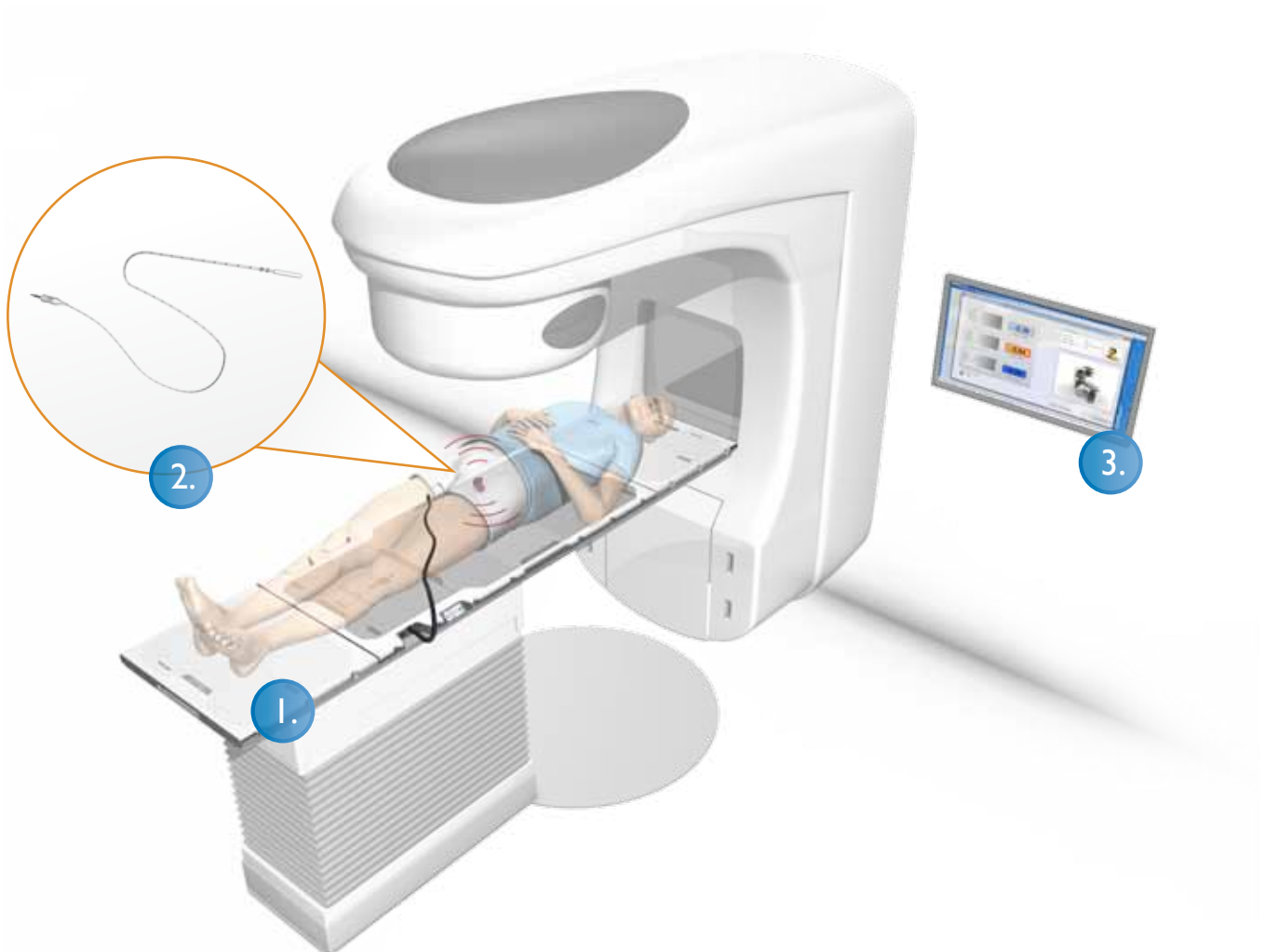
<sup>1</sup> Report from SSM, scientific council on ionizing radiation within oncology, 2010, Report number: 2011:25 ISSN: 2000-0456

# FÖRETAGETS PRODUKTER

RayPilot® är ett elektromagnetiskt positioneringssystem som kompletterar befintlig strålbehandlingsutrustning genom att med hög precision bestämma cancertumörers position i kroppen och tumörens rörelse i realtid. Positionsangivelsen sker utan att använda skadlig röntgenstrålning. Systemet används i dagsläget för positionsbestämning av prostatatumörer. I kommande generationer skall användningen breddas till flertalet cancerformer samt utökas med fler funktioner för en säkrare och bättre strålbehandling.

RayPilot® systemet består av 3 delar:

1. RayPilot® mottagarsystem som placeras på befintligt behandlingsbord
2. RayPilot® sändare som placeras i tumörens närhet och avlägsnas efter sista behandlingen
3. RayPilot® mjukvara som visar behandlingsbordets inställningar för att strålen skall träffa tumören



1. RayPilot® Mottagarsystem



2. RayPilot® Sändare



3. RayPilot® Mjukvara

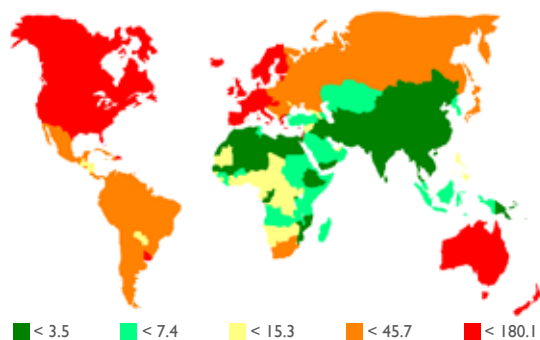
# MARKNAD

## ANTALET CANCERFALL VÄNTAS MER ÄN FÖRDUBBLAS

RayPilot® är ett tillbehör till befintlig strålbehandlingsutrustning och skall inledningsvis användas för att öka precisionen och behandlingsresultatet vid behandling av prostatacancer. I framtiden skall RayPilot® anpassas för att kunna användas vid ett flertal cancertyper samt få fler funktioner för en säkrare och bättre strålbehandling.

År 2007 uppskattades antalet nya diagnostiserade fall av cancer i världen till totalt drygt 12 miljoner och antalet väntas öka till 27 miljoner år 2050, vilket motsvarar en genomsnittlig årlig tillväxttakt (CAGR) om knappt 2 procent.

Antalet upptäckta fall av prostatacancer har ökat kraftigt globalt under de senaste decennierna. Under mitten av 1970-talet upptäcktes cirka 200 000 prostatacancerfall att jämföra med cirka 900 000 uppskattade fall 2008<sup>1,2</sup>. Prostatacancer är vanligast förekommande i västvärlden, där USA och Europa representerar cirka två tredjedelar av samtliga upptäckta fall. I Sverige är prostatacancer den vanligaste cancersjukdomen med ca 10 000 årliga fall. Antalet fall uppskattas öka med drygt 2,5 procent per år fram till 2030 då antalet förväntas uppgå till 18 000 årliga fall<sup>3</sup>. Att antalet fall av prostatacancer har ökat kraftigt beror bland annat på en kontinuerligt åldrande befolkning och bättre metoder för att upptäcka prostatacancer, såsom PSA-tester.



Beräknat antal fall av prostatacancer per 100 000 personer under risk att drabbas. GLOBOCAN 2002.

Prostatacancer botas normalt med strålbehandling eller kirurgi (operation), båda metoderna med likartade resultat där strålbehandling är den mest kost-

nadseffektiva behandlingsmetoden av de två. Mer än hälften av alla patienter som diagnostiserats med cancer behandlas med strålterapi någon gång under sjukdomsförloppet och cirka 20 procent av alla opererade prostatacancerpatienter behöver post-operativ strålbehandling<sup>4</sup>. Dock råder det brist på strålbehandlingskapacitet i stora delar av världen, vilket är ett växande problem i takt med att antalet cancerfall stiger för varje år. För klinikerna blir det därmed viktigare att öka kapaciteten genom att minska behandlingstiden.

## VÄXANDE MARKNAD

De stora tillverkarna av linjäracceleratorer som används vid extern strålbehandling är Varian, Elekta, och Accuray/TomoTherapy. Globalt finns det över 9 000 linjäracceleratorer<sup>5</sup> installerade och det installeras ca 900 st nya årligen. Av dessa är Varian den största aktören med cirka 5 900 installerade maskiner<sup>6</sup>. En linjäraccelerator kostar mellan 20-30 MSEK. Den globala marknaden för extern strålbehandlingsutrustning förväntas växa snabbare än den årliga ökningen av antalet cancerfall. Grunden till detta är rådande kapacitetsbrist och behovet av nyinstallationer samt att teknikinnehållet och prestanda i nya system ökar.

## STOR MARKNAD FÖR TILLBEHÖR INOM STRÅLBEHANDLING

Det finns även en omfattande marknad för tillbehör och kringutrustning för strålbehandling. Tillbehörsmarknaden består av ett stort antal mindre aktörer samt ett fåtal riktigt stora aktörer. Under de senaste åren har det skett flera uppköp och samgående mellan bolag i branschen. Även de stora acceleratortillverkarna har varit aktiva med förvärv av tillbehörsbolag.

Tillbehörstillverkarna spelar en viktig roll genom att utveckla sofistikerade hjälpmedel för att förbättra befintliga behandlingsmetoder samt förenkla och automatisera arbetet på strålbehandlingsklinikerna, vilka är i behov av att kunna ta emot fler patienter och öka patientgenomströmningen. Genom att klinikerna kan utnyttja befintliga installationer mer effektivt kan behandlingskostnaderna per patient minska. Vidare är en förutsättning för ökad patientgenomströmning

<sup>1</sup> Global Cancer Facts & Figures 2007, American Cancer Society

<sup>2</sup> Globocan 2008, IARC, 2010

<sup>3</sup> Framtida cancerprevalens och cancerincidens i Sverige 2006-2030, Epidemiologiskt Centrum vid Socialstyrelsen

<sup>4</sup> SUNY Upstate Medical University

<sup>5</sup> Antal linjäracceleratorer inom EU, Nord Amerika, Asien och Stilla havsländerna enligt Elekta 20110322

<sup>6</sup> Global Radiation Therapy Market. Nov 2008 Edition, Konzept Analytics

och sänkta kostnader att tiden vid varje behandlingstillfälle kan reduceras samt att den dagliga 7-10 veckor långa behandlingsperioden kan förkortas.

För att samhället och klinikerna ska kunna ta emot det stigande antalet cancerfall samt reducera kostnaderna per patient behöver klinikerna hjälpmedel som effektiviserar arbetet, ökar botningsgraden, minskar biverkningarna och gör det möjligt att förkorta tiden för varje behandlingstillfälle samt att även inom vissa tumörer kunna mer än halvera antalet behandlingstillfällen på ett säkert sätt (hypofraktionering).

Att som tillverkare kunna erbjuda tillbehör för ökad patientgenomströmning och effektiv hantering av klinisk data är starka försäljningsargument mot klinikerna. En tydlig trend är därmed teknologier som möjliggör tidsbesparing där utvecklingen går mot nya behandlings- och mjukvarusystem som automatiserar och underlättar behandling, informationshantering och administration.

När en klinik beställer ett nytt strålbehandlingssystem efterfrågas ofta en helhetslösning och det är vanligt att lösningen innehåller hård- och mjukvarudelar från olika tillverkare. För att anpassa systemen efter klinikernas specifika önskemål går trenden mot gränssnitt som gör det möjligt att välja lösningar från ett bredare spektra av tillverkare. För att effektivisera arbetet på klinikerna ökar även behovet av att olika system kan integreras med varandra. En strålbehandlingsapparat används oftast till flera olika typer av behandlingar och till apparaten finns många olika typer av tillbehör som tas fram och plockas bort för specifika behandlingar. Genom ökad integration kommer personalen besparas från onödiga arbetsmoment och arbetet kan löpa smidigare, vilket innebär att behandlingstiden för varje patient kommer att kunna förkortas.

## POTENTIELL VÄRLDSMARKNAD FÖR RAYPILOT® MOTTAGARSYSTEM PÅ ÖVER EN MILJARD EUR

RayPilot® systemet är ett tillbehör som skall öka prestanda och precision vid strålbehandling. Systemet kan både komplettera de över 9 000 befintliga utrustningarna på sjukhusen i världen samt ingå som en del av de cirka 900 nyinstallationer som sker årligen. För att använda RayPilot® systemet behövs ett mottagarsystem och mjukvara installerat på kliniken samt en RayPilot® sändare per patient.

Bolaget bedömer att priset för RayPilot® mottagarsystem kommer uppgå till ca 185 000 EUR och den teoretiska världsmarknaden för komplettering av redan installerade linjäracceleratorer uppgår därmed till över 1 600 MEUR. Därutöver tillkommer försäljning vid nyinstallation där den årliga potentiella världsmarknaden uppgår till över 166 MEUR.



### POTENTIELL VÄRLDSMARKNAD FÖR RAYPILOT® MOTTAGARSYSTEM

	Befintligt antal system	Potentiell försäljning på installerad bas	Årlig nyförsäljningspotential (900 st/år)
Världen	9 000	1 600 MEUR	166 MEUR
Europa	2 500	462 MEUR	
Norden	169	25 MEUR	
Sverige	60	9 MEUR	

Ovanstående teoretiska marknadspotential baseras på 1 mottagarsystem per linjäraccelerator samt pris per mottagarsystem om 185 000 EUR.

## POTENTIELL VÄRLDSMARKNAD FÖR RAYPILOT® SÄNDARE PÅ ÖVER EN HALV MILJARD EUR PER ÅR

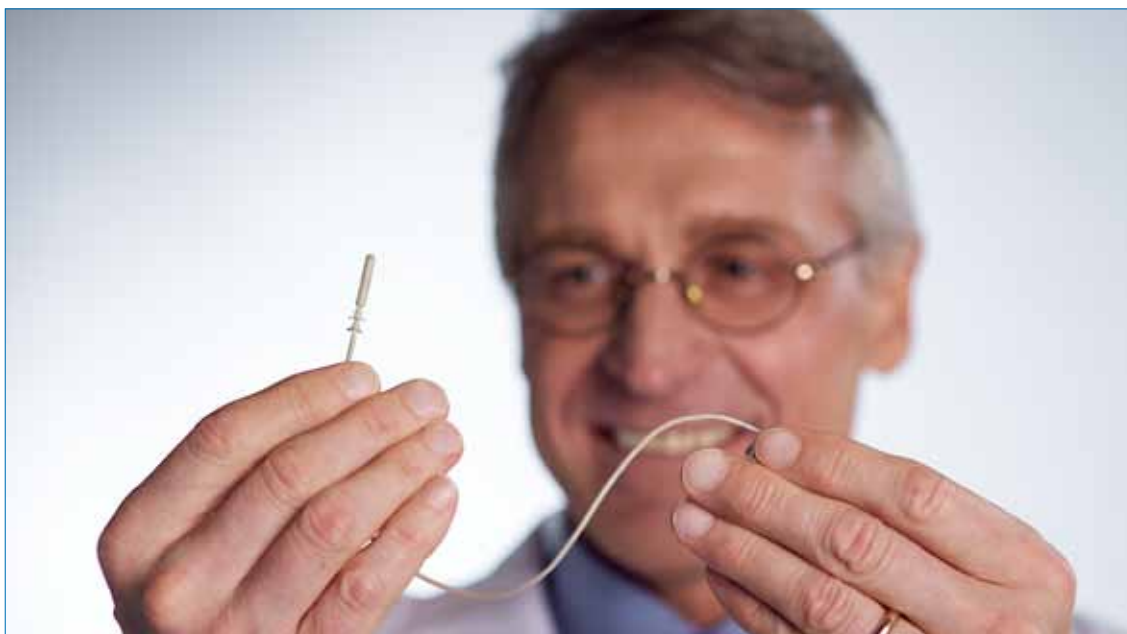
900 000 prostatacancerfall upptäcks årligen (2008) och Europa tillsammans med USA står för cirka två tredjedelar av samtliga fall. RayPilot® sändare är en förbrukningsvara och det krävs en sändare per patient. RayPilot® sändare planeras att säljas för cirka 670 EUR vilket ger en årlig potentiell världsmarknad på över 600 MEUR.

Antalet cancerfall ökar årligen i världen och ovanstående marknadspotential avser endast prostatacancer. RayPilot® systemet skall i framtiden användas vid behandling av ett flertal olika cancerformer.

### POTENTIELL VÄRLDSMARKNAD FÖR RAYPILOT® SÄNDARE

	Årligt antal prostatacancerfall	Årlig försäljningspotential
Världen	900 000	603 MEUR
Europa	379 000	253 MEUR
Norden	21 000	14 MEUR
Sverige	10 000	6,7 MEUR

Ovanstående teoretiska marknadspotential baseras på 1 sändare per prostatacancerfall samt pris per sändare om 670 EUR



RayPilot® Sändare



# AFFÄRSMODELL

Försäljning och marknadsföring av RayPilot® kommer inledningsvis skötas av Micropos egen personal och koncentreras till kliniker i Norden samt vissa marknader i Europa. Bolaget fokuserar verksamheten till att få ledande strålbehandlingskliniker att använda RayPilot® systemet i sin dagliga verksamhet samt att utnyttja dess fördelar. Under etableringsfasen som bolaget nu befinner sig i kommer tyngden ligga på kliniker som kan verka som referenskliniker både för Micropos och för respektive distributör i sitt geografiska område. Referensklinikerna ger värdefull återkoppling på systemet som gör att det kan optimeras för att kunna säljas i större volym med minimalt installations-, service- och supportbehov. Besöksprogram och utbildning av potentiella kunder kan också utföras på referensklinikerna.

Ytterligare fokus läggs på att resultat och erfarenheter från klinisk användning publiceras. Detta är av största vikt då beslutet att köpa en ny medicinteknisk produkt baseras på en sammanvägning av både egen användning, utifrån erfarenheter från referensanvändare och från vetenskapliga publikationer. Då det är tydligt att det är dessa faktorer som styr om en klinik skall börja använda RayPilot® eller inte så kommer Micropos fortsatt aktivt arbeta med att stödja referenskliniker. Allt eftersom erfarenheterna och nyttan med systemet ökar bedöms även betalningsviljan att öka. Försäljning av förbrukningsvara har påbörjats i liten omfattning och det är ett första steg i riktningen mot att gå mot mer och mer kommersiella installationer.

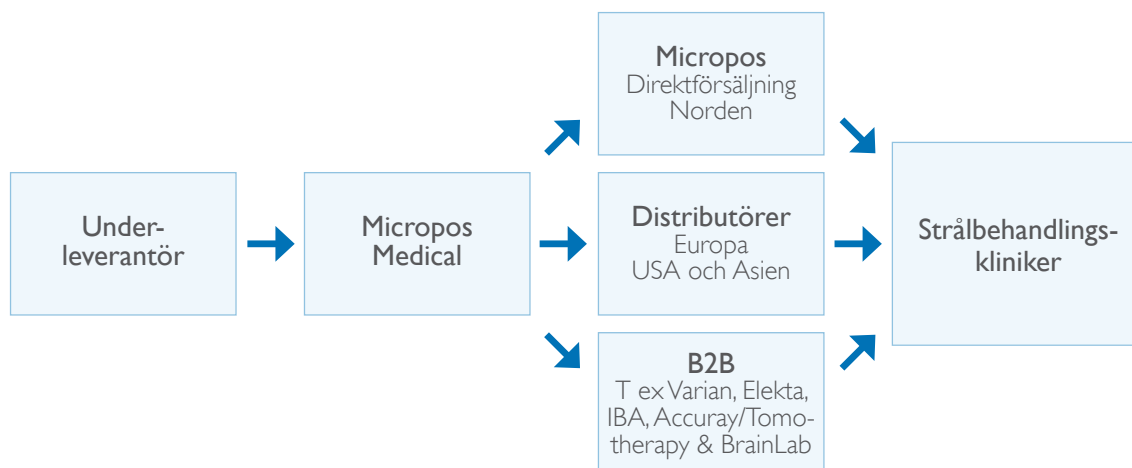
Parallellt med lanseringen i Norden kommer Bolaget att lägga resurser på att identifiera och bearbeta potentiella partners samt distributörer för den eu-

ropeiska marknaden. Micropos har sedan 2011 distributörsavtal med distributörer i Frankrike, Italien, Schweiz och Tyskland. Dessa samarbeten har lett till att RayPilot® finns installerat i Tyskland och Italien. Dessutom har ett marknadsföringsavtal slutits med ett Spanskt företag. När RayPilot® erhållit FDA-godkännande ska inledningsvis även den amerikanska marknaden bearbetas med distributörer.

En ytterligare potentiell försäljningskanal för RayPilot® systemet är genom att verka på business to businessmarknaden i form av att systemet levereras som del i ett större paket. Kliniker kan vid större upphandlingar av exempelvis nya linjäracceleratorer föredra att ha en aktör som levererar ett helhetspaket och där denna aktör kombinerar utrustning från olika tillverkare för att passa kliniken.

RayPilot® mottagarsystem kommer framgent att säljas till kliniker med redan installerad strålbehandlingsutrustning samt som tillbehör vid nyförsäljning av linjäracceleratorer till klinikerna. Systemets sändare är en förbrukningsvara som förväntas säljas i stor volym och med god marginal. Micropos kommer även erbjuda nya funktioner i mjukvaran samt mjukvarukopplingar till olika system och tillverkare.

Micropos använder underleverantörer för de olika ingående delarna av RayPilot®. Den implanterbara sändaren tillverkas helt externt och levereras sluttestad och dokumenterad. Mottagarsystemet tillverkas till största delen av underleverantörer medan montering, sluttest och kalibrering genomförs av Micropos egen personal. Mjukvaran har utvecklats helt av Micropos egen personal.



# MARKNADSFÖRING /VETENSKAPLIGA PUBLIKATIONER

Micropos har genom åren satsat mycket på marknadsföring i form av närvaro på onkologikongresser i Europa och USA. Hittills har bolaget deltagit med RayPilot® på mer än 50 kongresser vilket har gett mycket uppmärksamhet och en god internationell kännedom om systemet.

Ytterligare en viktig marknadsföringskanal för ett medicintekniskt företag är vetenskapliga publikationer. Fram tom 2011 har ett 20 tal vetenskapliga publikationer runt RayPilot® produkten publicerats på europeiska och amerikanska onkologikongresser, artiklar publicerats i ansedda europeiska tidskrifter inom onkologi samt på föreläsningar om systemet på europeiska och nordamerikanska strålbehandlingskongresser. Vidare så har flera andra föreläsare runt om i världen presenterat RayPilot® systemet på internationella onkologimöten.

Annan typ av marknadsföring sker genom direktbearbetning av kliniker med möten och demonstrationer av RayPilot® systemet på plats i egen regi eller genom distributör.

Annonsering har skett i begränsad omfattning både i dagspress för att öka medvetenheten både hos patienter och kliniker samt i europeiska onkologiska tidskrifter.

Återigen viktigt att upprepa är att de vetenskapliga publikationerna är det viktigaste marknadsföringsmaterialet som strålbehandlingsklinikerna efterfrågar för att motivera att de genomför evidensbaserad vård. Bolaget skall även fortsättningsvis arbeta aktivt med att stödja forskare som vill utvärdera och publicera vetenskaplig data runt RayPilot® systemet.

**MICROPOS MEDICAL**

## RAYPILOT®

Nytt system för prostatacancerbehandling i användning på universitetssjukhus i Europa

RayPilot® finns på universitetssjukhus i Sverige, Danmark, Tyskland och Italien för användning vid strålbehandling av prostatacancer. Målet med systemet är att öka chansen till en botande behandling och samtidigt minska de livskvalitetsnedsättande biverkningarna som kan förekomma vid dagens behandling.

RayPilot® kan liknas vid ett GPS-system där man kontinuerligt kan lokalisera prostatan under hela behandlingen med hög precision.

Micropos Medical har sedan 2003 utvecklat RayPilot® systemet i nära samarbete med ledande cancerläkare och Chalmers Innovation.

Systemet som är ett tillbehör till befintlig strålbehandningsrustning används nu kliniskt vid prostatacancerbehandling samt inom forskningsprojekt för framtida applikationer.

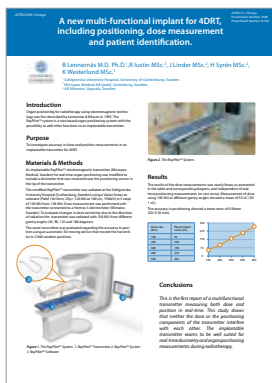
Bolagets långsiktiga målsättning är att utöka användningsområdet för produkten för att därmed förbättra precisionen och patientsäkerheten vid behandling av ett flertal olika cancerformer.

Micropos Medical AB (publ) är sedan 2009 listad på AktieTorget under aktiesymbolen MPOS.

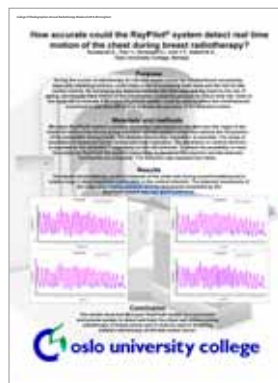
MICROPOS MEDICAL AB (publ) Stena Center 1 • 412 92 Göteborg  
Telefon: 031-772 80 99 • Fax: 031-772 80 91 • info@micropos.se • www.micropos.se



Artikel, Radiotherapy and Oncology, 2009



Poster, ASTRO 2009, Chicago



Poster, Radiotherapy Weekend 2010, Birmingham



Poster, NACP 2011



Artikel, Acta Oncologica, 2011

# IMMATERIELLA RÄTTIGHETER

## PATENT

Micropos Medical AB har ända sedan starten byggt upp en IPR-portfölj för att skydda företagets forskning, utveckling och framtida produkter. Patentansökningar på sex stycken olika uppfinningar, vilka således utgör sex stycken patentfamiljer, har lämnats in. Det har i dagsläget genererat tre svenska patent, (SE529553, SE529191 och SE531789), och en svensk ansökan är under behandling (ans. nr 0900340-1).

Utöver dessa innehåller patentfamiljerna patentansökningar i olika geografiska områden. Där ett Europeiskt patent godkänts med benämningen *A radiation monitoring device provided with means to measure an administrated dose in a target area*. Ytterligare fyra regionala ansökningar vid europeiska patentverket - EPO är under behandling, samt tre stycken nationella ansökningar i USA. Alla ansökningar i USA och EPO väntar på sitt första föreläggande, vilket kan ta tid på grund av den stora mängd obehandlade ansökningar som finns hos patentverken.

Innehållet i patentansökningarna avspeglar den kontinuerliga utveckling som Micropos Medical AB har genomgått sedan den första ansökan lämnades in 2004. Inriktningen i patentansökningarna har över tiden förskjutits för att täcka in de produkter som i dag ingår i företagets produktportfölj.

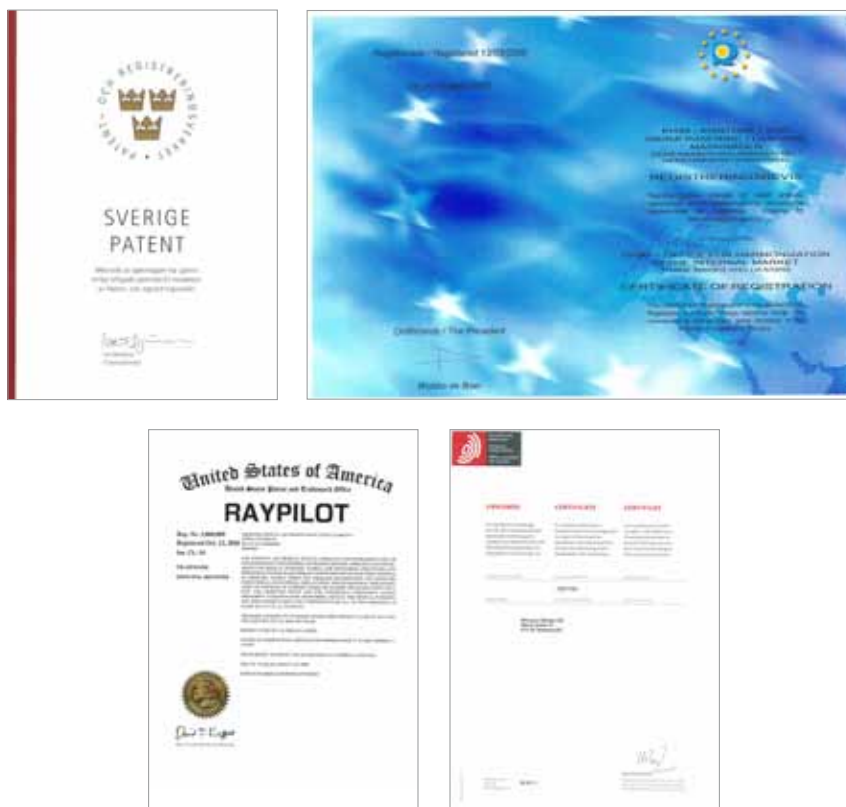
## DESIGN

En av de kommersiella produkterna som tagits fram är RayPilot® sändaren som används tillsammans med RayPilot® mottagarsystem. Den implanterbara sändaren, vilken har patentsökts, har även skyddats genom designskydd. Två designskydd för RayPilot® sändare är beviljat inom europeiska gemenskapen (Reg. nr 001104459-0001-0002), samt en designansökan är under behandling i USA (ans. nr US29/401318).

## VARUMÄRKEN

Micropos Medical AB har beviljats varumärkesskydd för RAYPILOT både inom den europeiska gemenskapen (Reg. nr 006990171) och i USA (Reg. nr US79/066262). Även varumärket PLUG & TREAT är beviljat inom den europeiska gemenskapen (Reg. nr 008793721).

Omfånget i Micropos Medical ABs immaterialrätter bedöms att väl täcka RayPilot® positioneringssystem och sändare, samtidigt som ej implementerade varianter av deras grundläggande teknik har skyddats för att förhindra att konkurrenter utnyttjar resultatet av deras utveckling. Dessutom finns redan i dag skydd för vissa potentiella framtida produkter och tillämpningar som bygger på patent/patentansökningar inom företagets patentportfölj.



## STYRELSE OCH VD



Bert Ringholm



Bo Lennernäs



Christer Ljungberg



Bengt Rosengren



Per Ekström



Tomas Gustafsson

**BERT RINGBLUM** Född 1938, styrelseordförande  
Styrelseordförande i Pharmacure Healthcare AB 1999-  
Civilekonom HHG, Fram till 1997 VD och koncernchef  
i Meda AB, som börsintroducerades 1995, i styrelsen  
1980-1998. Ordf. i dotterbolagen i Norge Danmark och  
Finland från 1980-1997 samt det 1997 förvärvade dot-  
terbolaget Medinet Oy 1997-1999.

Innehav: 50 000 aktier och 32 000 teckningsoptioner

**BO LENNERNÄS** Född 1963

Docent, lektor och överläkare vid Sahlgrenska Univer-  
sitetssjukhuset och Göteborgs Universitet. Han är en  
av landets ledande cancerläkare på prostatacancer och  
strålbehandling. Innan läkarstudierna arbetade han som  
datoroch elektronikutvecklare på Scanditronix (till-  
verkare av strålbehandlingsutrustning till kliniker och  
CERN). Redan i sin avhandling på 90-talet beskrev han  
grunderna för elektromagnetisk positionering dvs den  
teknik som Micropos använder. Han har även andra  
medicinska innovationer på marknaden som Rapinyl/  
Abstral och IMCON. Hans vetenskapliga produktion  
sträcker sig från läkemedelsutveckling till användande  
av humanoider i sjukvården. Han innehar mer än 10-tal  
patent inom ffa medicinteknik.

Innehav: 1 811 960 aktier privat och genom bolag

**CHRISTER LJUNGBERG** Född 1963

Civilingenjör, Marknadsekonom IHM ,VD för samt le-  
damot i Brandproject AB, styrelseledamot i Idevio AB  
och Trivestor AB. Tidigare styrelseledamot i och VD  
för positioneringsföretaget Followit AB (Listat FOLL),  
ordförande i: Mediaprovider AB (Noterat MEPR), ord-  
förande i medicinteknikbolaget Tendera AB.

Innehav: 25 000 aktier

**BENGT ROSENGREN** Född 1927

MD, PhD, Prof.em., Prof. vid Univ. i Bergen, Norge och  
verksamhetschef vid onk.avd., Univ.sjukhuset Bergen. Ef-  
ter pensionen T.f. chefsöverläkare på onkologiska klini-  
ken i Borås, tidigare även överläkare på Radioterapeutis-  
ka kliniken i Linköping. Övriga uppdrag: Styrelseledamot  
Riksförbundet VISIR, Ordf. Svenska Frisksportförbun-  
dets Göteborgsdistrikt. Bengt har även haft ett flertal  
akademiska uppdrag i kommittéer och som fakultetsop-  
ponent samt är en av pionjärerna inom användning av  
både implanterade guldmarkörer för precisionshöjning  
samt användande av bildstyrd radioterapi (föregångare  
till IGRT). Publicerat 150 arbeten inom onkologi och ra-  
dioterapi, särskilt sedan 1963 angående lokalisering av  
strålbehandling.

Innehav: 864 720 aktier

**PER EKSTRÖM** Född 1947

Han har varit verksam med utveckling och marknadsföring  
av programvarulösningar inom radioterapi i över 35 år. Han  
var en av grundarna av Helax AB 1986 och ledde där utveck-  
lingen av det dosplaneringssystem som blev världsledande  
under 1990-talet. Per har därefter varit ledare för utveck-  
lingsteam med internationell sammansättning i olika företag,  
senast inom Nucletron, och har ett stort internationellt nät-  
verk. Han har en MSc inom (primärt) fysik och matematik  
från Uppsala Universitet och har styrelseerfarenheter från bl  
a Helax och ONCOlog Medical i Uppsala. Arbetar som kon-  
sult i egna bolaget Audacia AB för RaySearch där han bidrar  
i utvecklingen av RayStation.

**TOMAS GUSTAFSSON** Född 1971

VD sedan 2003. Tomas har verkat som VD i bolaget  
sedan start 2003, innan detta grundare till riskkapital-  
finansierat bolag inom mobila tjänster. Utbildning från  
Chalmers Maskinteknik och Chalmers School of Entre-  
preneurship.

Innehav: 590 880 aktier och 60 000 teckningsoptioner

## REVISORER



**BENGT PETERSSON**  
Auktoriserad Revisor, KPMG



**CAMILLA RAHM**  
Auktoriserad Revisor, KPMG

## PERSONAL

Micropos Medical har sedan start arbetat med en virtuell organisation, dvs ett fåtal fast anställd personal som kompletteras med den typ av specialistkompetens som är mest relevant för den situation och behov som bolaget har vid varje given tid i utvecklingen. Genom Micropos betydande nätverk av samarbeten kan Bolaget behålla en kostnadseffektiv och flexibel organisation och alltid ha tillgång till kompetenta rådgivare och personal. Flera av de konsulter som bolaget använder sig av är delägare. Micropos har även ett nära samarbete med Chalmers Tekniska

Högskola och deltar i samarbetsprojekt med andra medicintekniska bolag om framtida antensystem i kroppen. Bolagets ambition är att växa och har långsiktigt för avsikt att anställa personal efterhand som det behövs.

Företaget hade vid slutet av 2011 fyra fast anställda, en deltidsanställd läkare samt kontinuerligt samarbete med ett tiotal erfarna konsulter.



*Micropos Team bestående av Andreas Bergqvist, Lars Göran Lilja, Seymour Levitt, Tomas Gustafsson, Roman Iustin, Hanna Syrén och Bo Lennernäs på strålbehandlingskongressen ASTRO i Miami Beach 2011.*

## DISTRIBUTÖRER

### FRANKRIKE OCH SCHWEIZ

QualiFormeD SARL  
[www.qualiformed.com](http://www.qualiformed.com)  
[info@qualiformed.com](mailto:info@qualiformed.com)

### ITALIEN

Radius S.r.l.  
[www.radiustech.it](http://www.radiustech.it)  
[radius@radiustech.it](mailto:radius@radiustech.it)

### TYSKLAND

Additec GmbH  
[www.additec.de](http://www.additec.de)  
[info@additec.de](mailto:info@additec.de)

# FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Micropos Medical AB (publ), organisationsnummer 556648-2310 med säte i Göteborg avger härmed sin årsredovisning för räkenskapsåret 2011.

## VERKSAMHET

Micropos Medical AB (publ) grundades 2003 av ett internationellt team av fyra erfarna onkologer och affärsinkubatorn Chalmers Innovation i Göteborg. Bolaget har som affärsidé att utveckla, sälja och licensiera ut medicintekniska produkter som möjliggör precisionsbehandling av ett flertal cancertyper. Produkterna skall företrädesvis komma från egen immaterialrättsligt skyddad forskningsoch utvecklingsverksamhet.

Den första produkten ut på marknaden är RayPilot® som används vid strålbehandling av prostatacancer. RayPilot® kan liknas vid ett GPS-system som vid varje strålningsstillfälle exakt anger tumörens position i förhållande till strålfältet utan användning av skadlig röntgenstrålning. Produkten som kompletterar befintlig strålbehandlingsutrustning har potentialen att öka precisionen och korta behandlingstiden vilket potentiellt möjliggör förbättrade behandlingresultat med färre biverkningar och högre chans till bot. RayPilot® systemet består av en förbrukningsvara i form av en sändare som placeras i prostataområdet, en mottagarenhet som placeras på det ordinarie behandlingsbordet samt en mjukvara som personalen

interagerar med. I framtida applikationer skall användningsområdet för RayPilot® systemet breddas till att kunna användas vid precisionsbehandling av andra tumörgrupper samt innehålla funktioner för uppföljning och kvalitetssäkring av behandlingen. Micropos Medical grundades 2003 utifrån en idé och har idag den första produkten RayPilot® godkänd för Europeisk användning. Bolaget har flera referensanvändare av systemet i Europa och fokuserar idag på att dels få igång fler referensanvändare, tillse att erfarenheter av systemet publiceras samt på att få igång försäljning av hela eller delar av RayPilot® systemets förbrukningsvara och mottagarsystem. Marknadsföring och försäljningsaktiviteter sker i egen regi samt genom distributörer och partners i Frankrike, Italien, Schweiz, Spanien och Tyskland.

Bolaget har påbörjat anpassningen av dokumentation och utvecklingsprocesser enligt det amerikanska regelverket i syfte att ansöka om FDA godkännande men har valt att fokusera resurserna på den Europeiska marknaden där produkten har försäljningsgodkännande.

## VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER VERKSAMHETSÅRET

Under 2011 har den kliniska användningen av RayPilot® systemet för ökad precision vid strålbehandling av prostatacancer utökats. Efter att under 2010 fokuserat på användning på endast en klinik och där RayPilot® sändaren implanterats under en begränsad tid på 2-5 veckor kunde Bolaget under det första halvåret 2011 installera ytterligare två RayPilot® system på universitetssjukhus i Tyskland och Sverige. På ett av universitetssjukhusen utförs en klinisk studie som till stor del fokuserar på att dokumentera hur patienten upplever produkten. Studien beräknas vara färdig under första halvåret 2012. Användningen på de senaste installationerna visar att RayPilot® sändaren kan implanteras och bäras av patienten under ordinarie behandlingstider som kan pågå i 12 veckor. Detta är en mycket viktig erfarenhet då många frågor angående

produkten gäller just implantationsdelen av RayPilot® sändaren som avlägsnas efter sista behandlingstillfället. Stor vikt läggs vid att närvara på klinikerna för att förstå användarna och vara behjälpliga så att de kan utnyttja de fördelar som systemet kan uppvisa.

Under hösten kunde Micropos sluta ett första kommersiellt avtal med Århus Universitetssjukhus i Danmark. Avtalet löper på 12 månader där Århus Universitetssjukhus köper RayPilot® sändare från Micropos. Sedan tidigare pågår ett forskningssamarbete med denna klinik där RayPilot® systemet integrerats med strålbehandlingsutrustning från Varian i syfte att styra strålen för att följa tumörens rörelse i realtid samt inom dosimetri. Ytterligare ett kliniskt system har nu installerats på sjukhuset.

Under året har 6 vetenskapliga arbeten som beskriver RayPilot® publicerats på Europas största strålbehandlingskongress - ESTRO, Nordiska Fysikermötet- NACP, världens största fysikerkongress - AAPM samt i tidskriften ACTA Oncologica. En av publikationerna gäller resultat från Århus Universitetssjukhus, Stanford University och Sydney Medical School där RayPilot® systemet integrerats med en linjäraccelerator från Varian i syfte att styra behandlingsstrålen efter strålmålets rörelse i realtid. Resultaten visar att RayPilot® är världens snabbaste system som någon hittills publicerat data på. En annan publikation beskriver de första erfarenheterna från användningen av RayPilot® på Karolinska Universitetssjukhuset. Det är mycket viktigt att poängtera att Bolaget kontinuerligt skall arbeta för att vetenskapliga arbeten skall publiceras. Det är denna typ av material som nya kliniker tittar på när de beslutar sig för att använda sig av nya metoder eller köpa in ny utrustning. Micropos har idag totalt ett 20-tal vetenskapliga publikationer runt RayPilot® systemet och behöver fler som stödjer den kliniska användningen som påbörjades i liten skala under 2010 och utökades under 2011.

Distributörsavtal har slutits för Frankrike, Italien, Tyskland och Schweiz. Dessutom har ett marknadsföringsavtal slutits i Spanien.

Bolaget har deltagit på 13 nationella och internationella kongresser inom strålbehandling i England, Finland, Frankrike, Italien, Kanada, Sverige, Tyskland, USA och Österrike. Även under 2011 inbjöds Micropos att ställa ut RayPilot® systemet på strålbehandlingsbolaget Elektas användarmöte i Miami Beach. I Miami Beach deltog även Bolaget i kongressen *Hypofractionation 2011*, hypofraktionering betyder att behandling sker med en hög dos vid ett fåtal behandlingstillfällen.

## VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER VERKSAMHETS-ÅRETS UTGÅNG

Bolaget har gjort ytterligare ett internationellt genombrott genom installation av ett RayPilot® system i Italien. Installationen har gjorts på en strålbehandlingsklinik som ingår i en sjukhuskedja och tros kunna verka som en mycket bra referens i både Italien och andra länder. Installationen är det första resultatet av samarbetet med den Italienska distributören Radius.

Under de första månaderna 2012 har Bolaget koncentrerat marknadsaktiviteterna till besök på strål-

Detta innebär att behandlingstiden minskar från 40 behandlingstillfällen till ca 5 st och en förutsättning för att kunna göra detta på ett tryggt sätt är att hela tiden veta var tumören befinner sig under behandlingen. Detta förfarande etableras mer och mer i världen och handlar om precis det som RayPilot® är anpassat för, strålbehandling med hög precision och med hög dos under ett fåtal tillfällen.

Kongresserna i Frankrike, Italien, Tyskland och Österrike genomfördes tillsammans med Bolagets distributörer.

Under sommaren genomfördes en fulltecknad nyemission som tillförde Bolaget 8 MSEK före emissionskostnader.

Under året har även ett nytt RayPilot® mottagarsystem tagits fram och mottagits mycket positivt där det visats upp. Produktionssättning av detta pågår.

Ytterligare ett patent godkändes med titeln "*A radiation monitoring device provided with means to measure an administrated dose in a target area*" som beskriver framtida RayPilot® system som förutom att mäta positionen av tumören i kroppen även mäter vilken dos som träffat. Bolaget erhöll även ett europeiskt designpatent för RayPilot® sändare.

Ett licentiatarbete på Chalmers Tekniska Högskola gällande forskning runt RayPilot® och pacemaker från St Jude Medical presenteras under namnet "*Electromagnetic modeling and design of medical implants and devices*".

Under slutet av året påbörjades även ett arbete med Exportrådet i London för att få igång aktiviteter även på den brittiska marknaden.

behandlingskliniker i Sverige, Holland, Belgien, Frankrike och Storbritannien samt deltagit på kongresser inom strålbehandling och radiofysik i Sverige, Norge, Finland och Danmark.

RayPilot® systemet har under 2012 uppgraderats med automatisk patientidentitet för att minska risken för felbehandling vilket annars förekommer vid dagens strålbehandling.

## KVALITET & REGULATORISKA FRÅGOR

En av de viktigaste delarna att arbeta aktivt med som medicintekniskt företag handlar om produkt-, användar- och framförallt patientsäkerhet. Micropos arbetar enligt ett kvalitetssystem som uppfyller de hårda myndighetskrav som ställs på ett medicintekniskt bolag enligt det Europeiska medicintekniska direktivet. Inledningsvis uppfyller bolaget och produkterna det Europeiska regelverket och uppföljande revisioner utförs årligen. Under året har bolaget även arbetat

med att anpassa dokumentation och utvecklingsprocesser enligt det amerikanska regelverket i syfte att vid lämpligt tillfälle ansöka om FDA godkännande.

Ytterligare funktioner i produkten behöver även de dokumenteras enligt detta förfarande och Bolaget har nyligen släppt en uppdaterad funktion i RayPilot® systemet som innebär att patientens identitet automatiskt säkerställs vid varje behandlingstillfälle.

## AKTIEN OCH AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet i Micropos Medical AB (publ) uppgick per den 31 december 2011 till 877 488 SEK fördelat på 17 549 760 aktier. Under 2011 genomfördes en emission om totalt 2 500 000 aktier. Emissionen som var fulltecknad, tillförde bolaget totalt 8 MSEK. Samtliga aktier är av samma slag och har ett kvotvärde av 5 öre. Aktien handlas på AktieTorget under benämningen MPOS.

## ÄGARFÖRHÅLLANDE OCH ÄGARSTRUKTUR

Ägarantalet i Bolaget uppgick per den 31 december 2011 till ca 820 st. De tio största aktieägarna ägde aktier motsvarande 52,2 av kapitalet och rösterna.

### STÖRRE AKTIEÄGARE

AKTIEÄGARE PER 2011-12-31

	Antal aktier/röster	Andel röster
Bo Lennernäs med bolag	1 811 960	11,3 %
Stiftelsen Chalmers Innovation	1 500 900	8,6 %
Innovationsbron	1 168 119	6,7 %
Sten Nilsson	864 780	4,9 %
Bengt Rosengren	864 720	4,9 %
Seymour Levitt	846 720	4,8 %
Tomas Gustafsson	590 880	3,3 %
Hans Sköld	508 102	2,9 %
Westcap Förvaltning AB	480 585	2,7 %
Nordnet Pensionsförsäkring AB	382 812	2,1 %
Övriga aktieägare (ca 810 stycken)	8 532 182	47,8 %
	<b>17 549 760</b>	<b>100,0 %</b>

### OPTIONSPROGRAM

Vid en extra bolagsstämma den 5 november 2009 beslöts att emittera 468 000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget och för bolaget närstående konsulter att teckna sig. Alla som

erbjöds optioner valde att teckna den mängd som tilldelades. Optionerna har en löptid på fem år och lösenpriset är 20,25 kronor.



## NYCKELTAL

Flerårsöversikt (TSEK)	2011	2010	2009	2008	2007
Avkastning på eget kapital (1)	-27,4 %	-21,0 %	-21,1 %	-23,4 %	-28,3 %
Avkastning på totalt kapital (2)	-23,7 %	-18,0 %	-17,3 %	-17,0 %	-21,6 %
Soliditet (3)	88,3 %	87,1 %	87,8 %	76,6 %	81,2 %
Likvida medel, tkr	6 606	7 709	16 334	3 868	2 475
Kassalikviditet (4)	313,5 %	440,1 %	810,4 %	301,3 %	370,6 %
Balansomslutning tkr	26 639	24 942	30 543	15 152	9 633
Resultat per aktie	-0,33	-0,34	-0,30	-0,56	-0,55

(1) (Resultat efter skatt) / Genomsnittligt justerat eget kapital

(2) (Rörelseresultat + ränteintäkter) / Genomsnittlig balansomslutning

(3) Justerat eget kapital / Balansomslutning

(4) (Omsättningstillgångar – lager) / Kortfristiga skulder

## FRAMTIDSUTSIKTER

Micropos kommer under 2012 fokusera verksamheten till att få fler ledande strålbehandlingskliniker att använda RayPilot® systemet i sin dagliga verksamhet samt att utnyttja dess potentiella fördelar. Inledningsvis kommer tyngden ligga på kliniker som kan verka som referenskliniker både för Micropos och för respektive distributör i sitt geografiska område. Med fler användare så ökar även intresset för produkten och bolaget har redan märkt en stor skillnad från potentiella användare då man kan referera till den användning som pågår på ett flertal kliniker.

Ytterligare fokus kommer läggas på att resultat och erfarenheter från klinisk användning publiceras. Detta är av största vikt då beslutet att köpa en ny medicinteknisk produkt baseras på en sammanvägning av både egen användning och utifrån erfarenhet från referensanvändare och från vetenskapliga publikationer. Då det är tydligt att det är dessa faktorer som styr om en klinik skall börja använda RayPilot® eller inte så kommer Micropos fortsatt arbeta med referenskliniker. Allt eftersom erfarenheterna och nyttan med systemet ökar bedöms även betalningsviljan att öka. Försäljning av förbrukningsvara har påbörjats i liten omfattning och det är ett första steg i riktningen mot att gå mot mer och mer kommersiella installationer.

Ett exempel på kunskap som erhållits från den kliniska användningen är exempelvis dokumenterad rörelse av prostata under behandling på över 1 cm. Trenden i världen är att fler och fler uppmärksammat att organ kan röra sig även när man behandlar och att det finns lösningar som

RayPilot® som kan detektera detta. Publikationer kommer att ske runt organrörelse som detekterats av RayPilot® under året och Bolaget bedömer att fler och fler kliniker kommer inse att det är viktigt att veta var tumören är när man behandlar patienten.

Marknadsaktiviteter kommer att ske genom närvaro i egen regi eller tillsammans med distributör på nordiska, europeiska och amerikanska kongresserna inom strålbehandling. Dessutom kommer en klar ökning av direkt bearbetning av europeiska kliniker att ske då Bolaget i år kan påvisa användning från flera kliniker och nu är redo för fler användare av RayPilot® systemet.

Bolagets strategi är att fortsätta arbeta med utökad funktionalitet i produkten och samtidigt utöka användningsområdena till att omfatta fler tumörtyper utöver prostatacancer.

Den framtida affärsmodellen kommer vara att sälja, leasa eller hyra ut RayPilot® system, serviceavtal på produkten samt försäljning av förbrukningsvaran RayPilot® sändare där det behövs en per patient. Bolaget är nu i en etableringsfas där användning och publikation av data är det viktigaste och där affären kommer gå från rena lån av utrustningen mer och mer kommer gå mot kommersiella villkor där köp av förbrukningsvara är första steget.

Styrelsen bedömer att flera system kommer att installeras i Europa under året.

## STYRELSENS FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Till årsstämman förfogande står följande medel:

Överkursfond	23 566 475
Årets resultat	-6 193 370
	<hr/>
	17 373 105

Styrelsen föreslår att de disponibla medlen föres i ny räkning. Medel i överkursfonden tas i anspråk för täckande av årets underskott. Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat och balansräkningar med tillhörande notanteckningar.

# RESULTATRÄKNING

<i>Belopp i kr</i>	<i>Not</i>	<i>2011-01-01 - 2011-12-31</i>	<i>2010-01-01 - 2010-12-31</i>
Nettoomsättning		71 610	-
Aktiverat arbete för egen räkning	1,4	993 055	1 050 553
		<u>1 064 665</u>	<u>1 050 533</u>
<b><i>Rörelsens kostnader</i></b>			
Övriga externa kostnader	2	-3 162 459	-2 564 411
Personalkostnader	1	-3 635 666	-3 545 990
Avskrivningar av materiala anläggningstillgångar	3	-507 317	-1 694
<b>Rörelseresultat</b>		<u>-6 240 777</u>	<u>-5 061 542</u>
<b><i>Resultat från finansiella poster</i></b>			
Ränteintäkter		133 719	72 795
Räntekostnader		-86 312	-102 015
<b>Årets resultat</b>		<u>-6 193 370</u>	<u>-5 090 762</u>

# BALANSRÄKNING

Belopp i kr	Not	2011-12-31	2010-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten	4	17 734 449	15 497 757
Patent	5	2 050 947	1 541 879
		<u>19 785 396</u>	<u>17 039 636</u>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier	6	-	-
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<u>19 785 396</u>	<u>17 039 636</u>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Kostfristiga fordringar</i>			
Skattefordran		41 446	22 525
Kundfordringar		71 610	-
Övriga fordringar		114 223	131 092
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		20 711	39 831
		<u>247 990</u>	<u>193 448</u>
<i>Kassa och bank</i>		<u>6 605 782</u>	<u>7 708 809</u>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<u>6 853 772</u>	<u>7 902 257</u>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<u>26 639 168</u>	<u>24 941 893</u>

# BALANSRÄKNING

Belopp i kr	Not	2011-12-31	2010-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<i>Eget kapital</i>	7		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital (17 549 760 aktier)		877 488	752 488
Reservfond		5 277 519	5 277 519
		<u>6 155 007</u>	<u>6 030 007</u>
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		23 566 475	20 782 237
Årets resultat		-6 193 370	-5 090 762
		<u>17 373 105</u>	<u>15 691 475</u>
		<u>23 528 112</u>	<u>21 721 482</u>
<i>Långfristiga skulder</i>			
Lån	8	925 000	1 425 000
		<u>925 000</u>	<u>1 425 000</u>
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder		566 257	384 736
Kortfristig del av lån		250 000	125 000
Övriga skulder		97 051	93 967
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	9	1 272 748	1 191 708
		<u>2 186 056</u>	<u>1 795 411</u>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>26 639 168</b>	<b>24 941 893</b>

## STÄLLDA SÄKERHETER OCH ANSVARFÖRBINDELSER

Belopp i kr	Not	2011-12-31	2010-12-31
<b>Ställda säkerheter</b>			
Företagsinteckningar	8	1 000 000	1 000 000
<b>Ansvarförbindelser</b>			
		Inga	Inga

# KASSAFLÖDESANALYS

<i>Belopp i tkr</i>	<i>2011</i>	<i>2010</i>
<b>LÖPANDE VERKSAMHET</b>		
Rörelseresultat	-6 240	-5 062
<i>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet</i>		
Avskrivningar	507	2
Resultat från finansiella poster	47	-29
<b>FÖRÄNDRING RÖRELSEKAPITAL</b>		
Förändring av fordringar	-55	418
Förändring av kortfristiga skulder	392	-260
<b><i>Kassaflöde löpande verksamhet</i></b>	<b>-5 349</b>	<b>-4 931</b>
<b>FINANSIERINGSVERKSAMHET</b>		
Nyemission	8 000	-
Förändring av långfristiga skulder	-500	-250
<b><i>Kassaflöde finansieringsverksamhet</i></b>	<b>7 500</b>	<b>-250</b>
<b>INVESTERINGSVERKSAMHET</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	-3 253	-3 445
<b><i>Kassaflöde investeringsverksamhet</i></b>	<b>-3 253</b>	<b>-3 445</b>
<b><i>Kassaflöde</i></b>	<b>-1 102</b>	<b>-8 626</b>
Ingående kassa	7 708	16 334
<b>UTGÅENDE KASSA</b>	<b>6 606</b>	<b>7 708</b>

# NOTER MED REDOVISNINGSPRINCIPER OCH BOKSLUTSKOMMENTARER

Belopp i kr om inget annat anges

## ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd förutom BFNAR 2008:1 Årsredovisning i mindre aktiebolag (K2-reglerna). I det fall det saknas ett allmänt råd från Bokföringsnämnden har i förekommande fall vägledning hämtats från redovisningsrådets rekommendationer.

## VÄRDERINGSPRINCIPER MM

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

### FORDRINGAR

Fordringar är redovisade till anskaffningsvärde minskat med eventuell nedskrivning.

### IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Kostnader för forskning och utveckling  
Utgifter för forskning och utveckling redovisas enligt BFNs rekommendation R1. Redovisning av forsknings- och utvecklingskostnader.

Rekommendationen innebär bland annat att en immateriell tillgång redovisas endast när tillgången är identifierbar, kontroll innehas över tillgången och att den förväntas ge framtida ekonomiska fördelar. Bolagets forskningskostnader kostnadsförs i den period de uppkommer. I bolaget redovisas utgifter för utveckling som immateriell tillgång, utöver de allmänna kraven angivna ovan, endast under förutsättning att det är tekniskt och finansiellt möjligt att färdigställa tillgången, avsikten är och förutsättning finns att tillgången kan användas i verksamheten eller säljas samt kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Avskrivningar har påbörjats från november 2011.

### Statliga bidrag

Statliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkningen genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

### Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter för en immateriell tillgång läggs till anskaffningsvärdet endast om de ökar de

framtida ekonomiska fördelarna som överstiger den ursprungliga bedömningen och utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

### MATERIELLA TILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen när de på basis av tillgänglig information är sannolikt att den framtida ekonomiska nyttan som är förknippad med innehavet tillfaller företaget och att anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

### Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet till den del tillgångens prestanda förbättras i förhållande till den nivå som gällde då den ursprungligen anskaffades. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Företaget tillämpar Bokföringsnämndens allmänna råd om redovisning av inkomstskatter BFNAR 2001:1. Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

### SKATT

Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

I enlighet med BFNAR 2001:1, Redovisning av inkomstskatter, punkt 5,1, redovisas ej uppskjuten skatt i balans- eller resultaträkningen.

Bolaget har ett ackumulerat skattemässigt underskottsavdrag, för taxeringsåret 2012 (2011), som uppgår till -22,0 (-15,7) Mkr. Det underliggande värdet på den uppskjutna skatten hänförlig till dessa underskott uppgår till -5,8 (-4,2) Mkr. Underskottsavdraget kan nyttjas mot framtida skattemässiga överskott i verksamheten.

## UTLÄNDSK VALUTA

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs.

## AVSKRIVNINGSPRINCIPER FÖR

### ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden och beräknad nyttjandeperiod. Nedskrivning sker vid bestående värdenedgång.

Följande avskrivningstider tillämpas:

*Immateriella anläggningstillgångar*

Balanserade utgifter för FoU och liknande 5 år  
Patent 5 år

*Materiella anläggningstillgångar*

Inventarier 5 år

## REDOVISNING AV INTÄKTER

Intäktsredovisning sker i enlighet med BFNAR 2003:3 Intäkter.

Som inkomst redovisar bolaget det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Bolaget redovisar därför inkomst till nominellt värde

(fakturabelopp) om bolaget får ersättningen i likvida medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter. Inkomsten från bolagets försäljning av varor redovisas som intäkt när följande villkor är uppfyllda; de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen, bolaget behåller inte något engagemang i den löpande förvaltningen och utövar inte heller någon reell kontroll över de varor som sålts, inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som bolaget ska få av transaktionen kommer att tillfalla bolaget, och de utgifter som uppkommit eller som förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt när det är sannolikt att bolaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen samt att inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Ränteintäkten redovisas med tillämpning av den räntesats som ger en jämn avkastning för tillgången i fråga.

	2011-01-01 - 2011-12-31	2010-01-01 - 2010-12-31
<b>Not 1 Anställda och personalkostnader</b>		
Medelantalet anställda	5	4
<i>Varav män</i>	80 %	75 %
<b>Löner, andra ersättningar och sociala kostnader</b>		
Styrelse och VD	965 520	736 200
Övriga anställda	1 833 721	1 834 884
Summa	2 799 241	2 571 084
Sociala kostnader	887 622	767 700
<i>(varav pensionskostnader)</i>	<i>(64 914)</i>	<i>(64 914)</i>

Av bolagets pensionskostnader avser 15 600 kronor (f å 15 600) bolagets Vd, inga pensionskostnader avser styrelsen. Lön har utgått till VD med 665 720 (f å 607 200), till styrelsens ordförande Bert Ringblom har styrelsearvode utgått med 127 200 (86 000), till ledamöten Christer Ljungberg har utgått styrelsearvode med 84 800 (43 000), till ledamöten Per Ekström har utgått styrelsearvode med 84.800 (0). Övriga styrelsen har ej erhållit styrelsearvodet. Bo Lennernäs har erhållit lön i egenskap av anställd med 156 000 (130 000). Vid uppsägning av VD från bolagets sida skall 12 månadslöner utgå. Lönebidrag har erhållits med 200 156 (f.å. 0)

	2011-01-01 - 2011-12-31	2010-01-01 - 2010-12-31
--	----------------------------	----------------------------

KPMG

Revisionsuppdrag	80 000	85 000
------------------	--------	--------

	2011-01-01 - 2011-12-31	2010-01-01 - 2010-12-31
--	----------------------------	----------------------------

Balanserade utgifter för FOU m m	- 454 729	-
Patent	-52 588	-
Inventarier	-	-1 694
	<u>-507 317</u>	<u>-1 694</u>

	2011-12-31	2010-12-31
--	------------	------------

*Ackumulerade anskaffningsvärden*

Vid årets början	15 497 757	12 278 191
------------------	------------	------------

Årets aktiveringar	2 691 421	3 219 566
--------------------	-----------	-----------

<b>Utgående anskaffningsvärde</b>	<u>18 189 178</u>	<u>15 497 757</u>
-----------------------------------	-------------------	-------------------

*Ackumulerade anskaffningsvärden*

Vid årets början	-	-
------------------	---	---

Årets aktiveringar	-454 729	-
--------------------	----------	---

<i>Utgående ackumulerade avskrivningar enligt plan</i>	<u>-454 729</u>	<u>-</u>
--	-----------------	----------

<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<u>17 734 449</u>	<u>15 497 757</u>
---------------------------------------	-------------------	-------------------

*I ovanstående belopp avseende årets aktivering har aktivering skett med 993 055 kronor (fö 1 050 553) avseende löner och sociala avgifter. Se även not 1. Utvecklingsarbetet, som avser färdigställande av första generationens sändare och mottagare, är i huvudsak avslutat. Avskrivningar har skett från försäljningsstart i november 2011.*

	2011-12-31	2010-12-31
--	------------	------------

*Ackumulerade anskaffningsvärden*

Vid årets början	1 541 879	1 316 409
------------------	-----------	-----------

Nyanskaffningar	561 656	225 470
-----------------	---------	---------

<b>Utgående anskaffningsvärde</b>	<u>2 103 535</u>	<u>1 541 879</u>
-----------------------------------	------------------	------------------

*Ackumulerade avskrivningar enligt plan*

Vid årets början	-	-
------------------	---	---

Årets avskrivningar	-52 588	-
---------------------	---------	---

<i>Utgående ackumulerade avskrivningar enligt plan</i>	<u>-52 588</u>	<u>-</u>
--	----------------	----------

<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<u>2 050 947</u>	<u>1 541 879</u>
---------------------------------------	------------------	------------------

*Avskrivningar har skett från försäljningsstart i november 2011.*



<b>Not 6 Inventarier</b>	2010-12-31	2010-12-31
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	74 646	74 646
	<u>74 646</u>	<u>74 646</u>
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan</i>		
Vid årets början	-74 646	-72 952
Årets avskrivning enligt plan	-	-1 694
	<u>-74 646</u>	<u>-74 646</u>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	-	-

<b>Not 7 Eget kapital</b>	Aktiekapital	Reservfond	Överkursfond fritt eget kapital	Övrigt fritt eget kapital
Vid årets början	752 488	5 277 519	20 782 327	-5 090 762
Nyemission	125 000		7 875 000	-
Resultatdisposition			-5 090 762	5 090 762
Årets resultat				-6 193 370
<b>Vid årets slut</b>	<u>877 488</u>	<u>5 277 519</u>	<u>23 566 475</u>	<u>-6 193 570</u>

Bolaget har 2009 genomfört ett optionsprogram om totalt 468 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 23 400. Optionerna kan nyttjas fram till 2014-02-28. För en aktie skall betalas 20,25 kronor.

<b>Not 8 Lån, långfristiga</b>	2011-12-31	2010-12-31
Skulder som förfaller senare än fem år från balansdagen	-	-
<i>Ställda säkerheter för lån</i>		
Företagsinteckningar	1 000 000	1 000 000

<b>Not 9 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter</b>	2011-12-31	2010-12-31
Personalrelaterade kostnader	1 136 881	1 025 258
Övriga upplupna kostnader	135 867	166 450
	<u>1 272 748</u>	<u>1 191 708</u>

Göteborg den 19 april 2012

Bert Ringblom  
*Ordförande*

Bo Lennernäs

Tomas Gustafsson  
*Verkställande direktör*

Christer Ljungberg

Per Ekström

Bengt Rosengren

Vår revisionsberättelse har avgivits  
Göteborg den 25 april 2012

Bengt Petersson  
*Auktoriserad revisor*

Camilla Rahm  
*Auktoriserad revisor*

# REVISIONSBERÄTTELSE

Till årsstämman i Micropos Medical AB, Org nr 556648-2310

## RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN

Vi har reviderat årsredovisningen för Micropos Medical AB (publ) för år 2011.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

### Revisorernas ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur företaget upprättar årsredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Micropos Medical AB (publ)s finansiella ställning per den 31 december 2011 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

## RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även reviderat förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Micropos Medical AB (publ) för år 2011.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

### Revisorernas ansvar

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Uttalanden

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Göteborg den 25 april 2012

Bengt Petersson *Auktoriserad revisor*

Camilla Rahm *Auktoriserad revisor*



MICROPOS MEDICAL AB (publ)

Stena Center 1 • SE-412 92 Göteborg • Sverige  
Telephone: +46-31-772 80 99 • Fax: +46-31-772 80 91  
info@micropos.se • www.micropos.se